



MA CHE MISSIONE  
IMPOSSIBILE?!?  
SEGHITEMI E  
PRENDETE APPUNTI!



# PROFESSIONE PROFILER

*ideato e scritto da Cesare Franchi  
disegnato da Massimo Modula*

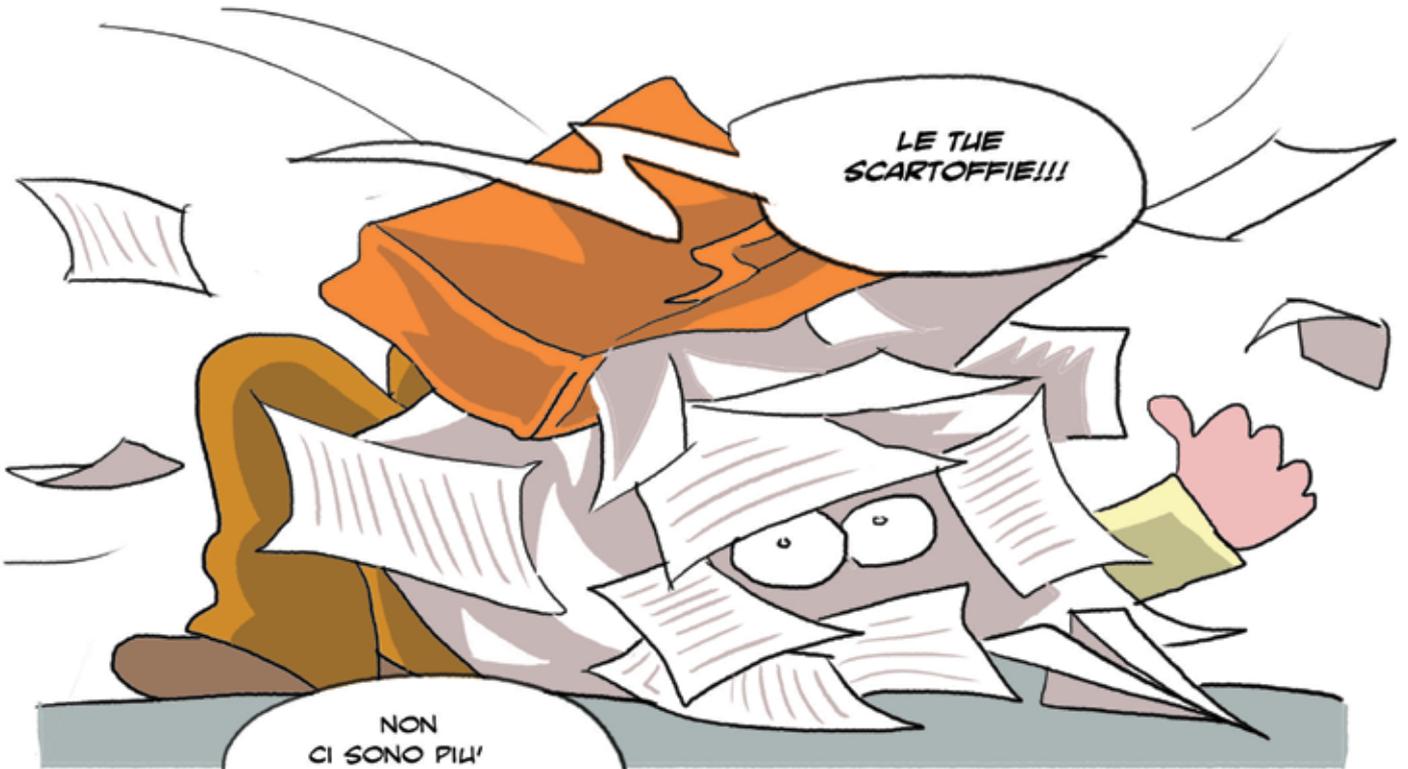
PRODOTTO  
E SCRITTO DA  
**CESARE FRANCHI**

DISEGNATO DA  
**MASSIMO MODULA**

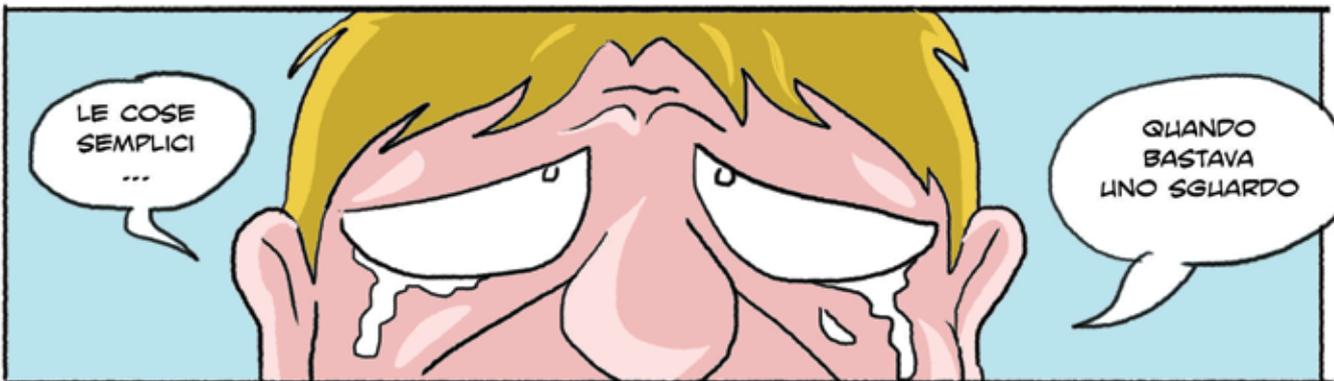








NON  
CI SONO PIU'  
I CLIENTI DI  
UNA VOLTA!



LE COSE  
SEMPLICI  
...

QUANDO  
BASTAVA  
UNO SGUARDO

QUANDO BASTAVA  
UN PATTO TRA AMICI...



...O MAGARI UNA PROMOZIONE...

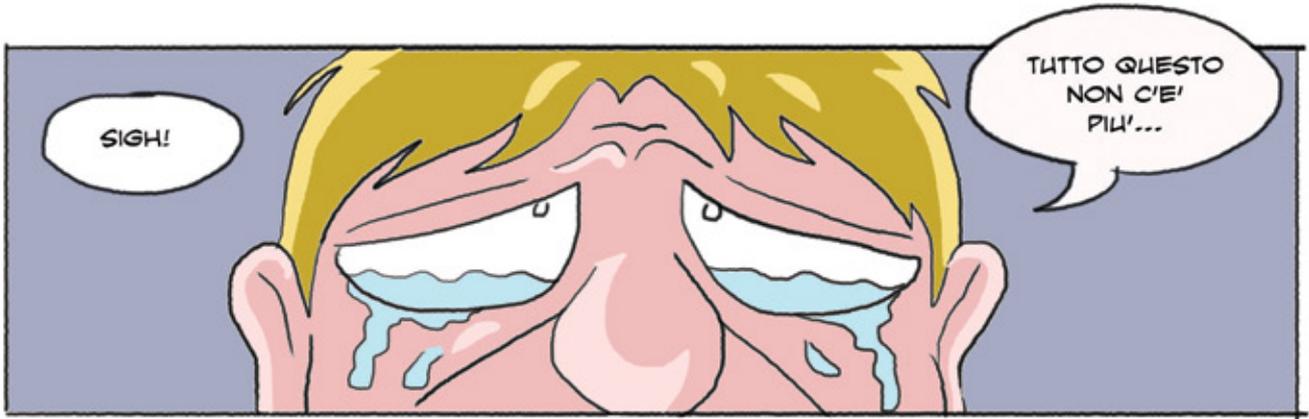


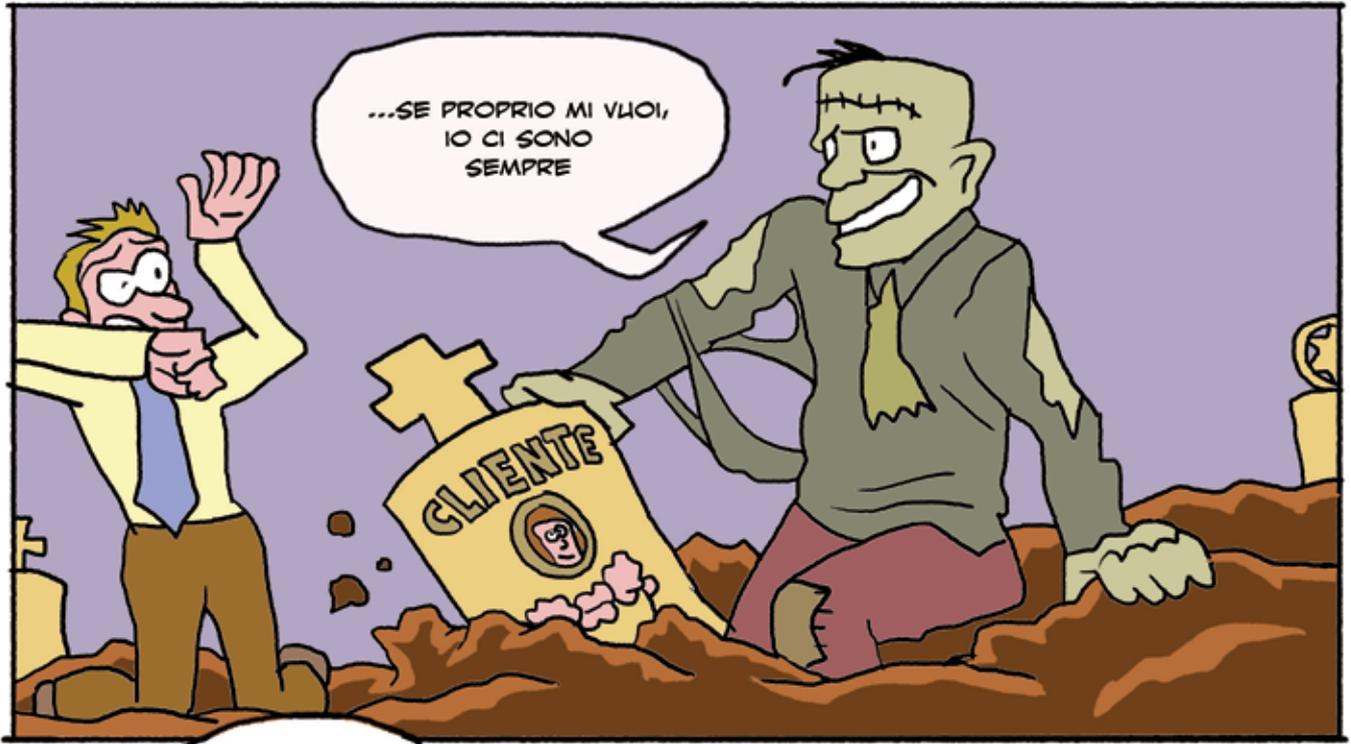
O SE PROPRIO OCCORREVA, C'ERA SEMPRE IL...

PREGO,  
ONOREVOLE  
CLIENTE!

**PREZZO**





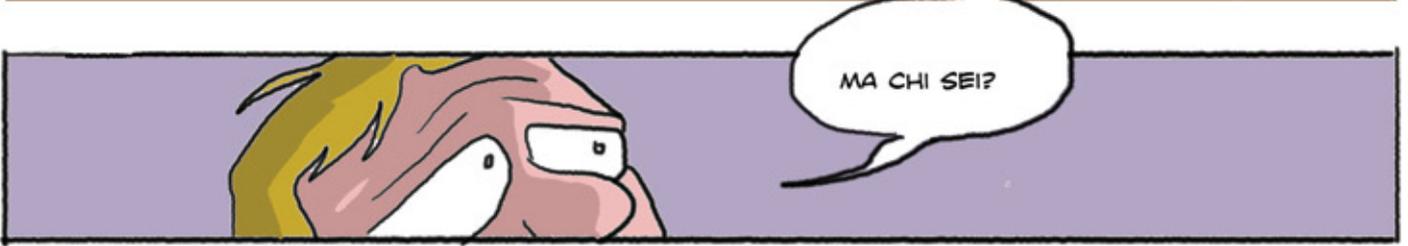




...LE VIE DEL MERCATO SONO INFINITE!!!

NGRR!

TU! ABOMINEVOLE  
CREATURA!  
TORNA NEL CASTIGO  
OBSOLETO!!!



MA CHI SEI?



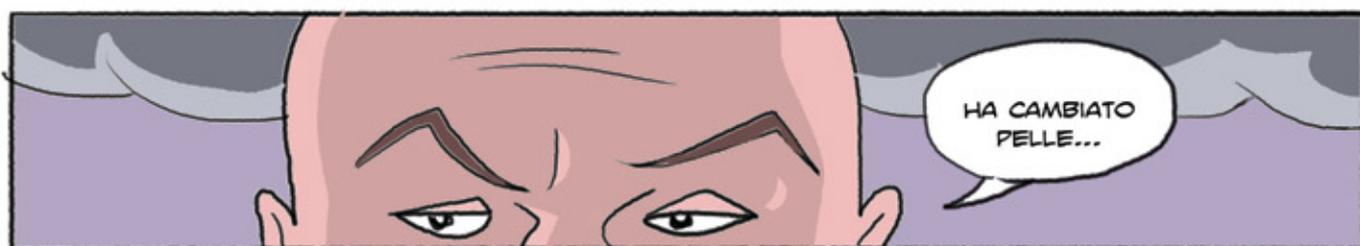
SONO QUI  
PER DIRTICI CHE ESISTE  
UN NUOVO TIPO DI  
CLIENTE

DAVERO?  
E COM'E'?

OH DIO!  
UN'ALTRO  
ZOMBIE?

E' MOLTO  
CAMBIATO

NO...







SOLO 500  
NE VERRANNO  
SELEZIONATI  
...

GRUPPO

...INDOSSERANNO I PANNI DI UNA NUOVA FIGURA  
NELL'ORGANICO DELLA VENDITA!

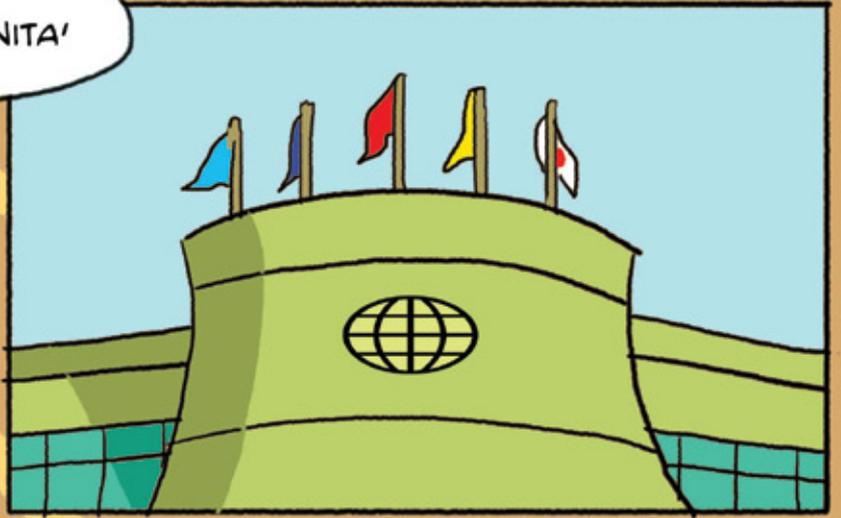
*CARI ASPIRANTI COLLEGGHI,  
DA OGGI COMINCIA LA DURA PROVA  
PER FAR PARTE DI UNA NUOVA MISSIONE...*



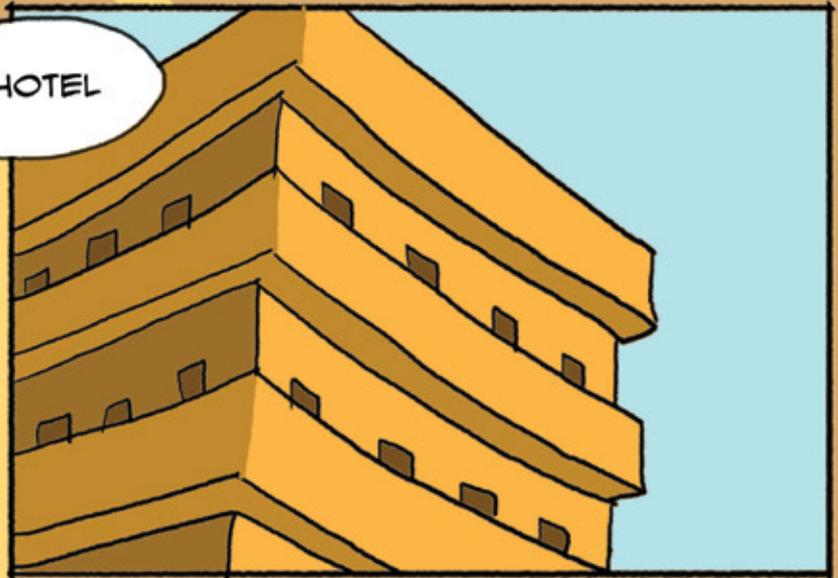
# MISSIONE PROFILER



COMUNITA'



HOTEL



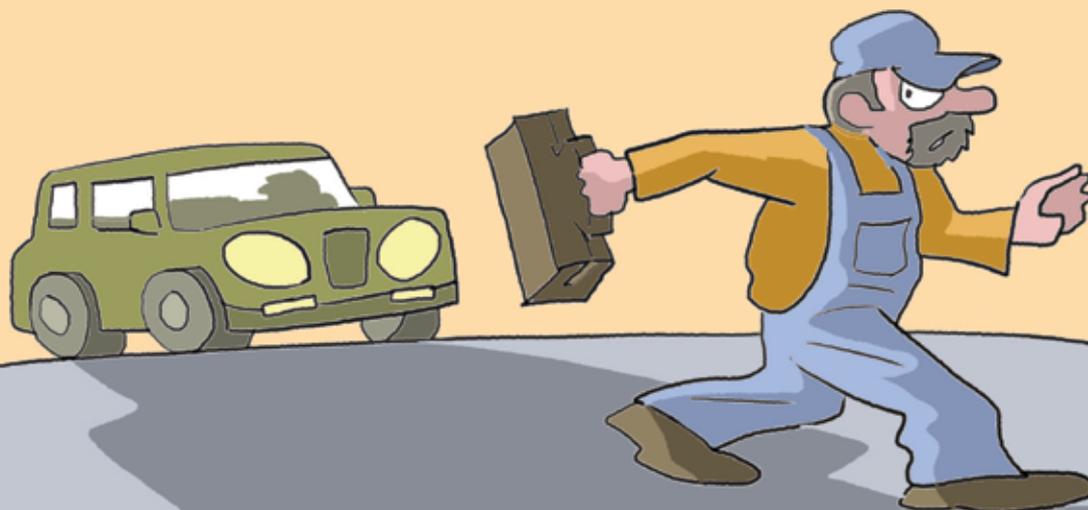
OSPEDALI







SCOPRIRE  
CHI E' IL SUO INSTALLATORE  
ED ELETTRICISTA DI FIDUCIA



ANNOTAZIONI SU OGNI VISITA

MA SI'..  
QUELLE LE HO  
TUTTE FISSATE  
NELLA CAPOCCIA



EH NO CARO PROFILATORE,  
DA OGGI E' TUTTO  
DI-GI-TA-LI-ZZ-ATO!



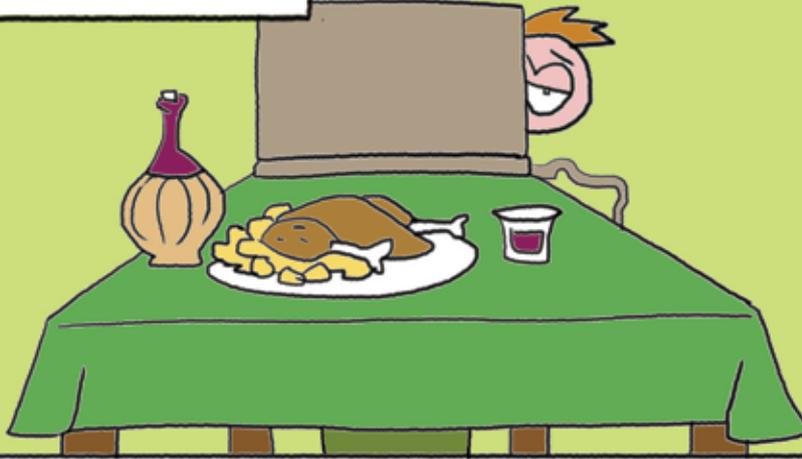
SIGNIFICA...?

SIGNIFICA CHE LE ANNOTAZIONI  
VISITA PER VISITA, PASSANO IN AUTOMATICO  
SOTTO LA SUPERVISIONE DEI COMPUTER  
DEL GRUPPO OPERATIVO DAY BY DAY,  
HAI CAPITO CICCIO?

SIAMO SPIATI?  
A QUESTO PUNTO  
SIAMO ARRIVATI?

ASSOLUTAMENTE NO,  
QUESTA E' PURA TRASPARENZA,  
SI TRATTA DI UN PROGRAMMINO  
...

QUINDI OGNI SERA TI COMPILI  
IL TUO FORMAT CLIENTE PER CLIENTE,

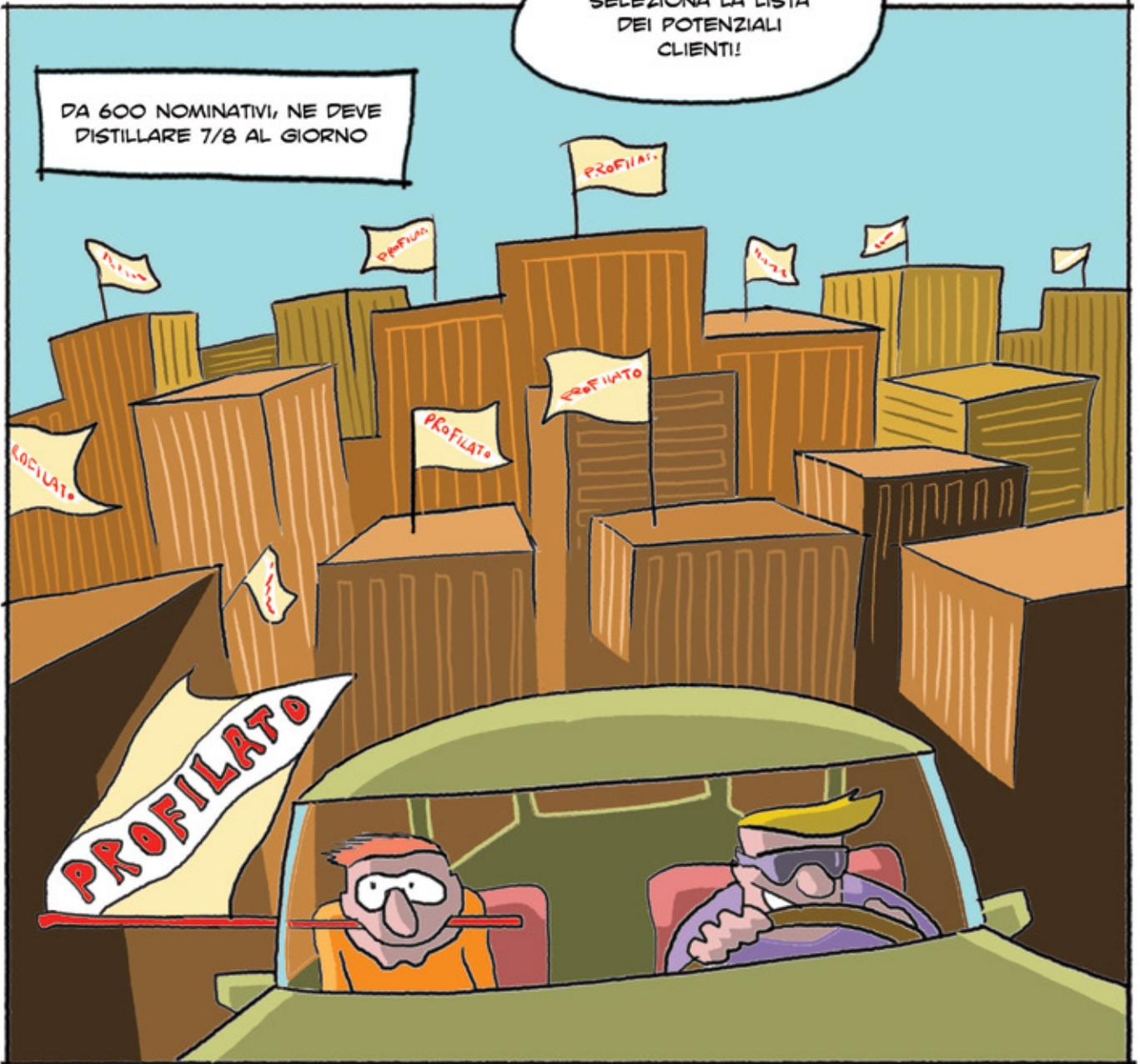


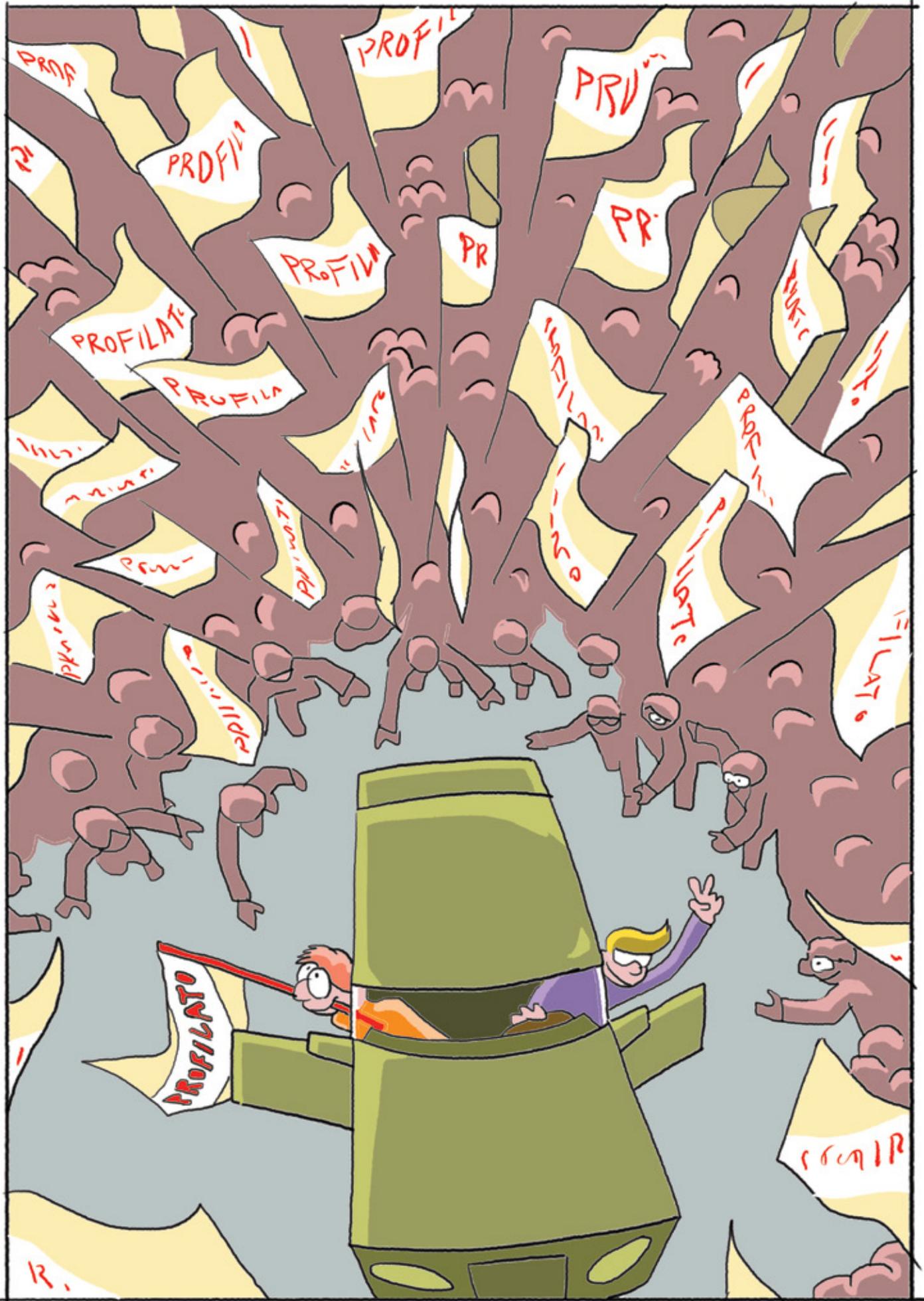
E IL MATTINO DOPO CONTROLLIAMO COS'HAI COMBINATO...

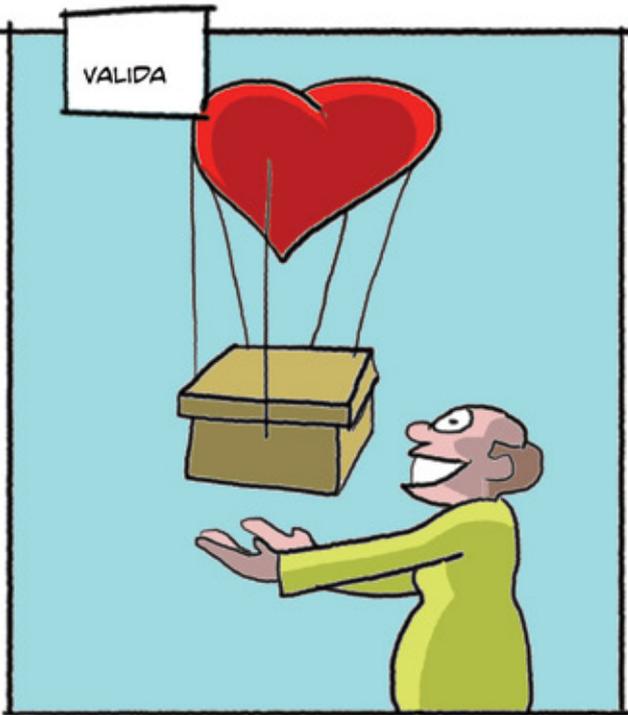




SELEZIONA LA LISTA  
DEI POTENZIALI  
CLIENTI!







# PROMOTER

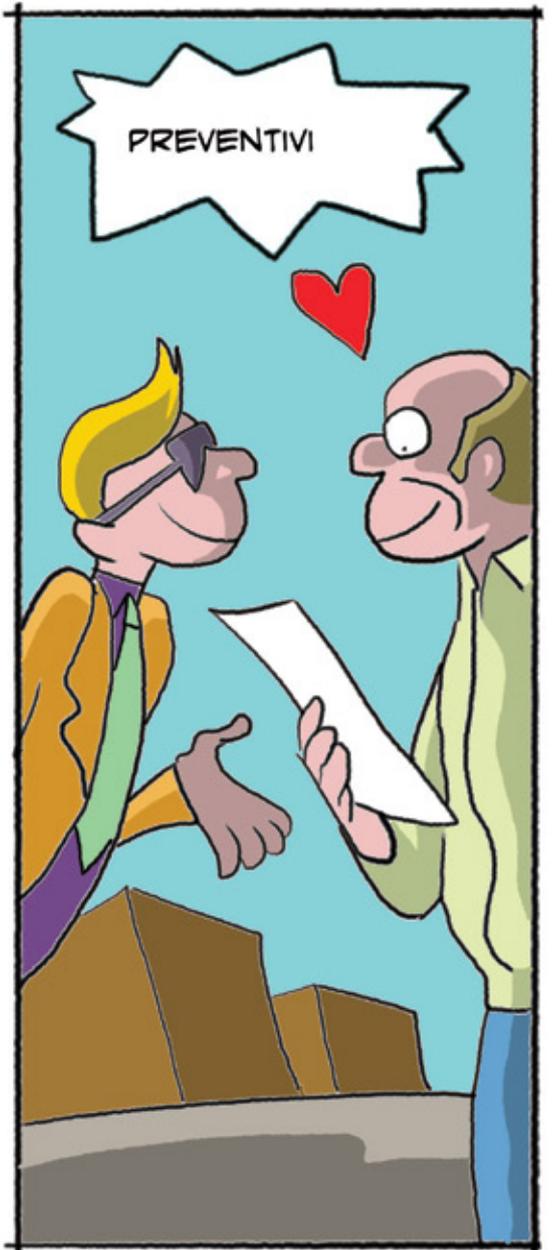
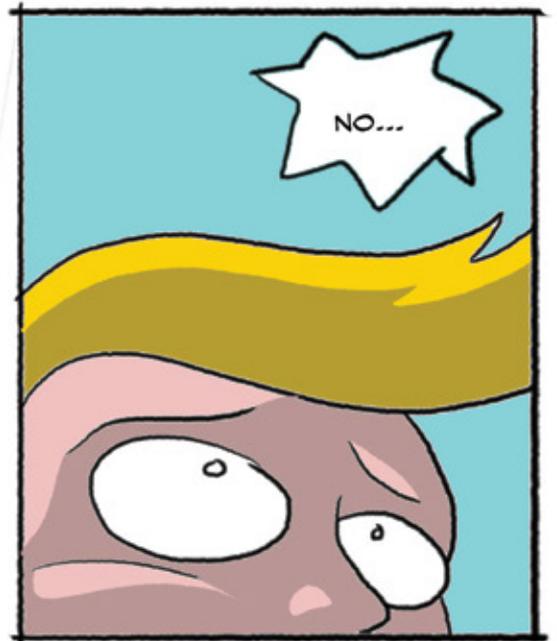
ODDIO N'CI POZZO  
CRDERE, CHE  
EMOZZIONE!!!!

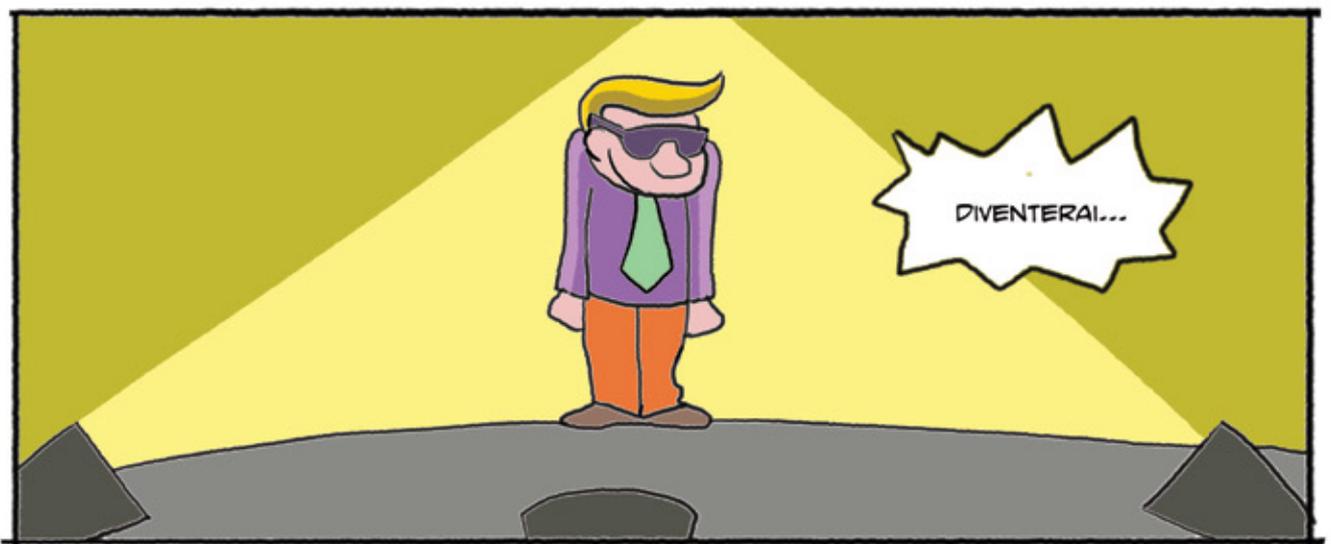
CERTO, MI  
MANCHERANNO TUTTI QUEI GIRI  
IN AUTO SU E GIU' PER LA ZONA

NON TI PREOCCUPARE,  
IL PROMOTER  
PEVE RIPERCORRERE  
OGNI TAPPA

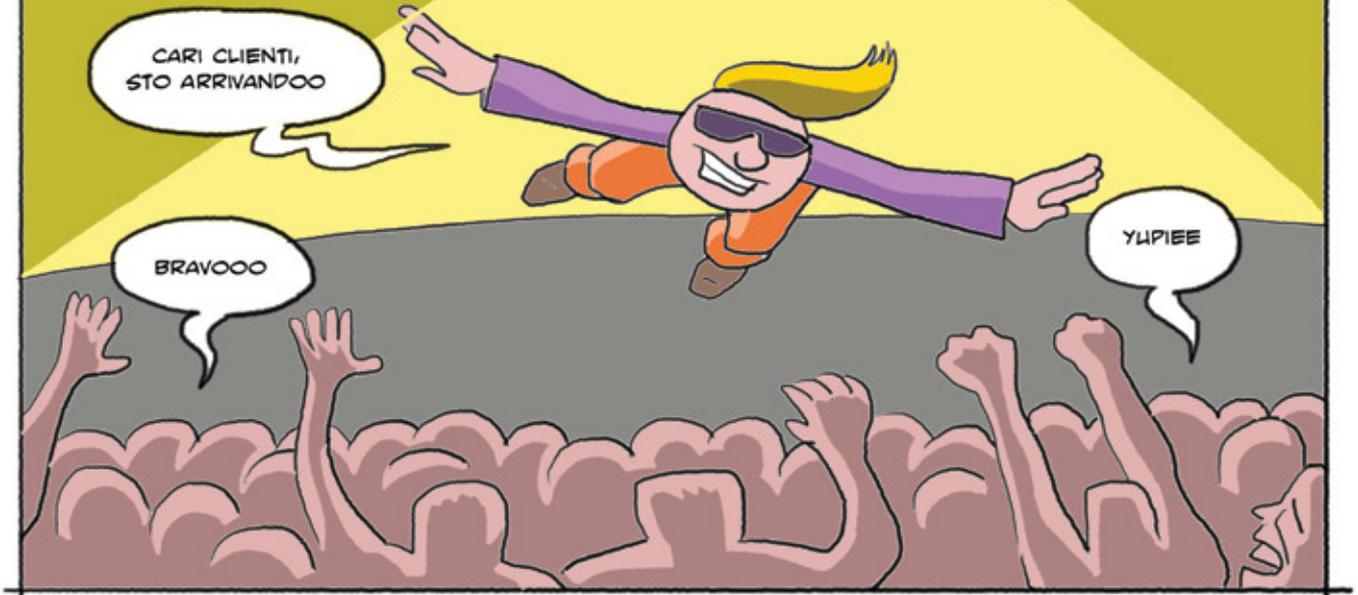
ALMENO UNA VOLTA AL MESE (SALVO RIPASSI)  
DA OGNI CLIENTE PROFILATO

E CHE GLI  
RACCONTO?





# VENDITTORE





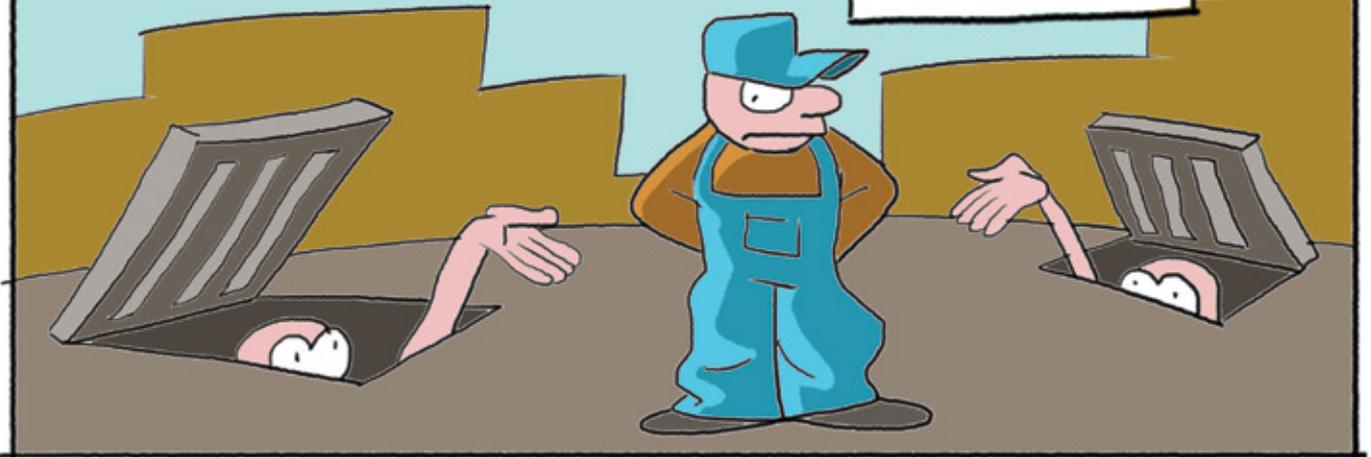




SOLO CON LA  
SUA ESPERIENZA

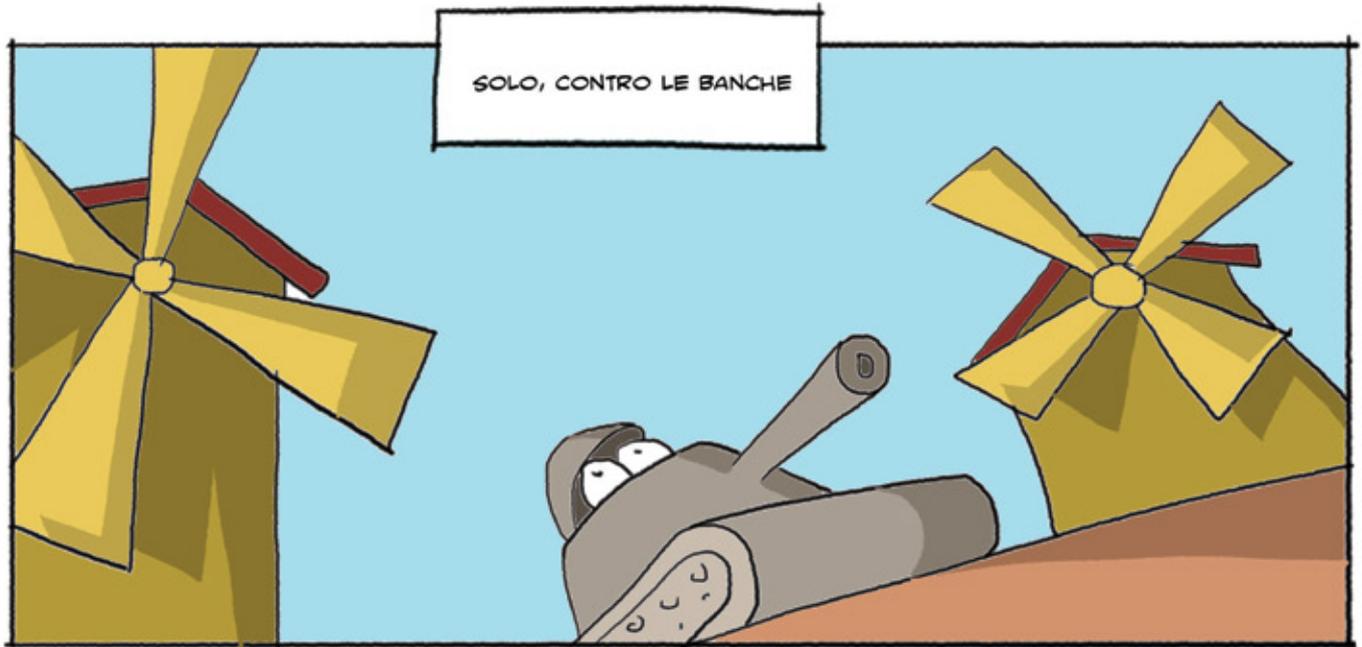


SOLO CON I  
TUOI CLIENTI



SOLO CON IL TUO SITO INTERNET









PERFINO  
LA CONCORRENZA  
AVRA' PIETA' DI TE

DAI, SALTA SU',  
PIRLA!

LA CONCORRENZA?  
MAI E POI MAI!  
MEGLIO CHIUDERE O...  
O...

OPPURE  
ACCETTA  
LA REALTA'



TUTTO  
QUESTO, PER  
ME?  
SIGH...

MO  
CHE CARINI  
!!!

**FINALMENTE HAI CAPITO!!!**

**GRUPPO**



SULL'IMPORTO DEL PREVENTIVO  
SI DECIDE QUALE STRADA PRENDERE

# GRUPPO

CONTANTI, E VIA  
ANDARE!

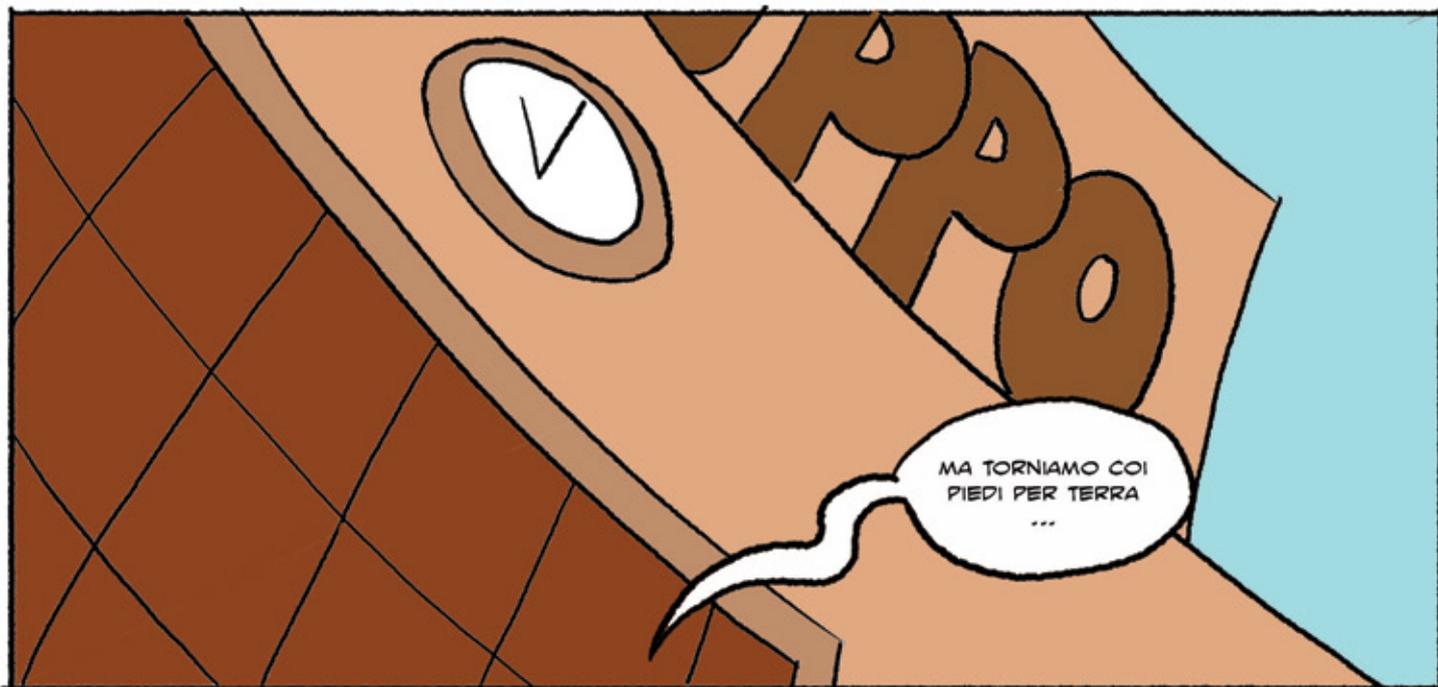
BRAVO!

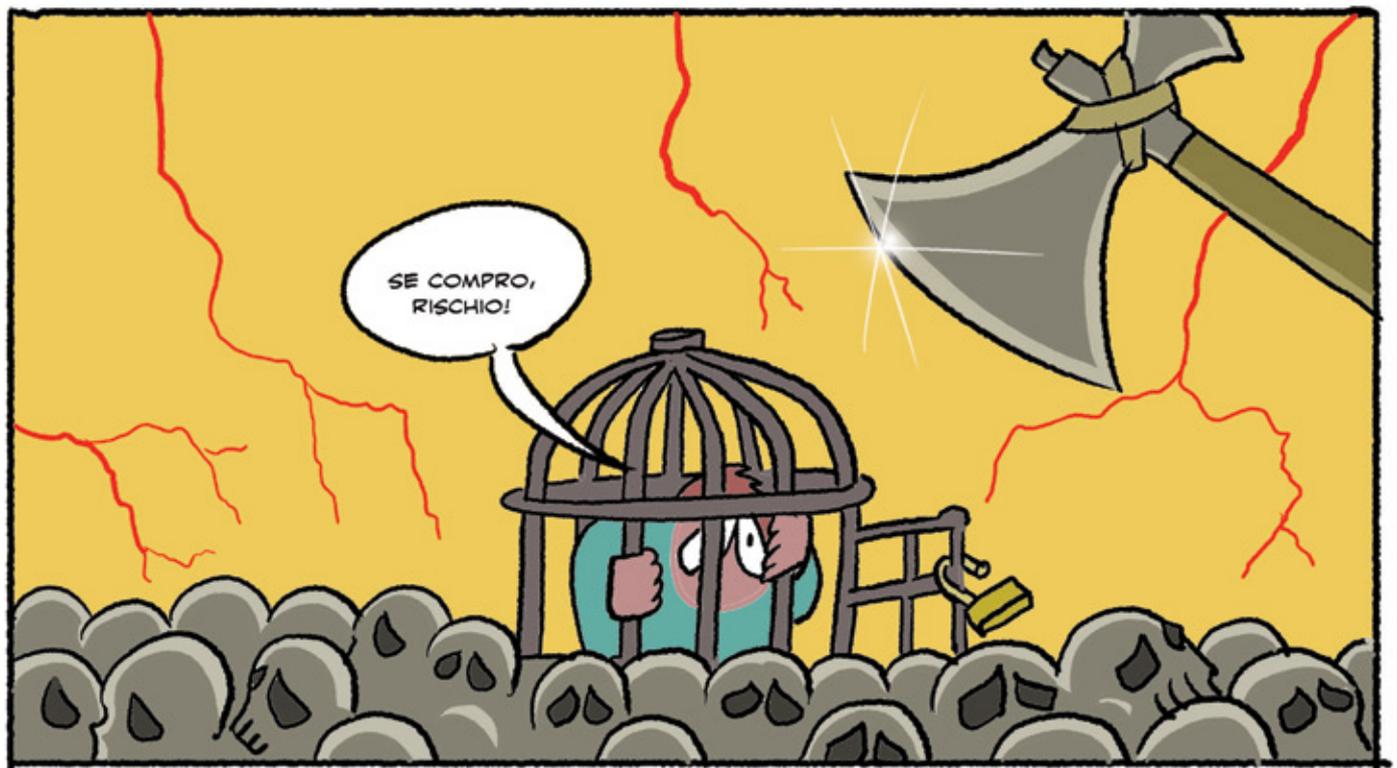
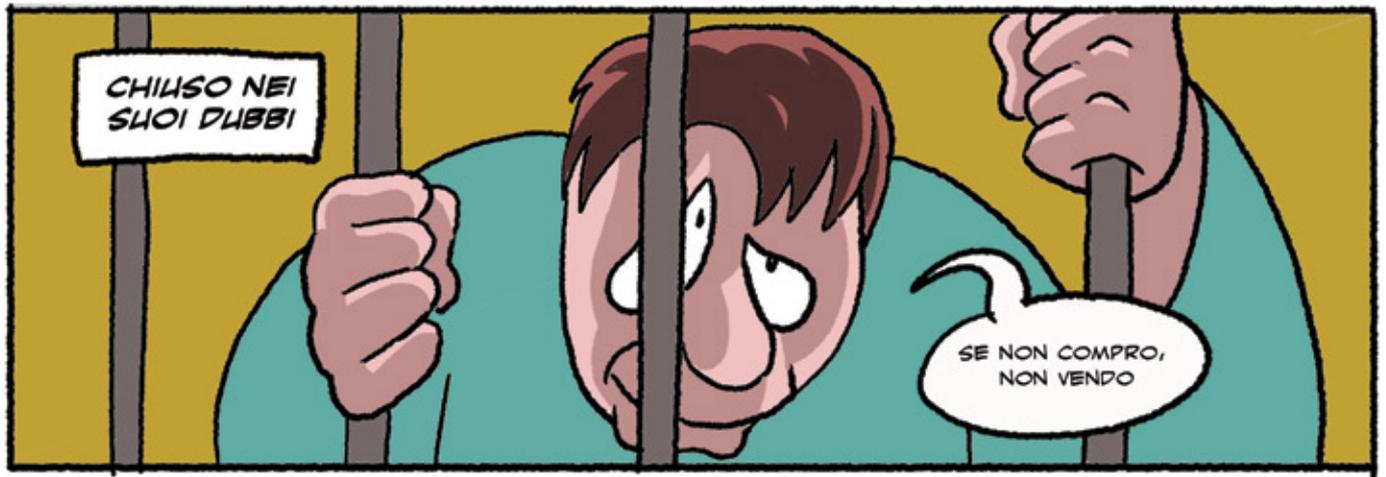
A RATE CORTE E  
ALL'INTERNO DI UN  
FIDO

O CON  
FINANZIAMENTO  
ATTRAVERSO UNA SOCIETA'  
DEL GRUPPO!!!

NEL FRATTEMPO  
IL MAGAZZINO CENTRALE FARA'  
IL SUO LAVORO INARRESTABILE  
DI CONSEGNA MERCI









# DEVI INTERVISTARLOOO



NON SIATE PRECIPITOSI!

SI E' PRESENTATO?



HA FATTO  
IL FAMOSO PASSO  
INDIETRO?

HA DETTO CHI  
RAPPRESENTA?

HA CHIESTO AL CLIENTE  
IL TEMPO E UN LUOGO  
APPARTATO DOVE  
POTER PARLARE?



A CHE ORA SI E' SVEGLIATO  
PER COMINCIARE IL GIRO DI VISITE?



SIAMO SICURI CHE ABBA PROGRAMMATO  
GLI APPUNTAMENTI, LA SERA PRIMA?



E SE LO HA FATTO,  
HA MESO IN TABELLA  
DI MARCIA, ALMENO  
50 NOMINATIVI?

HA FATTO UN'INDAGINE  
SUL TIPO DI AZIENDE  
CHE ANDRA' A  
VISITARE?





...  
E POI...  
GUARDATE COME  
SI E' VESTITO

**BUUHUUUUUUUUU**





**E I COPRIVATER? NE VOGLIAMO PARLARE?  
VENITE! VENITE A VEDERE  
CHE ROBA!**



**INCREDIBILE!  
E' DIVENTATO  
UN AGNELLO!**

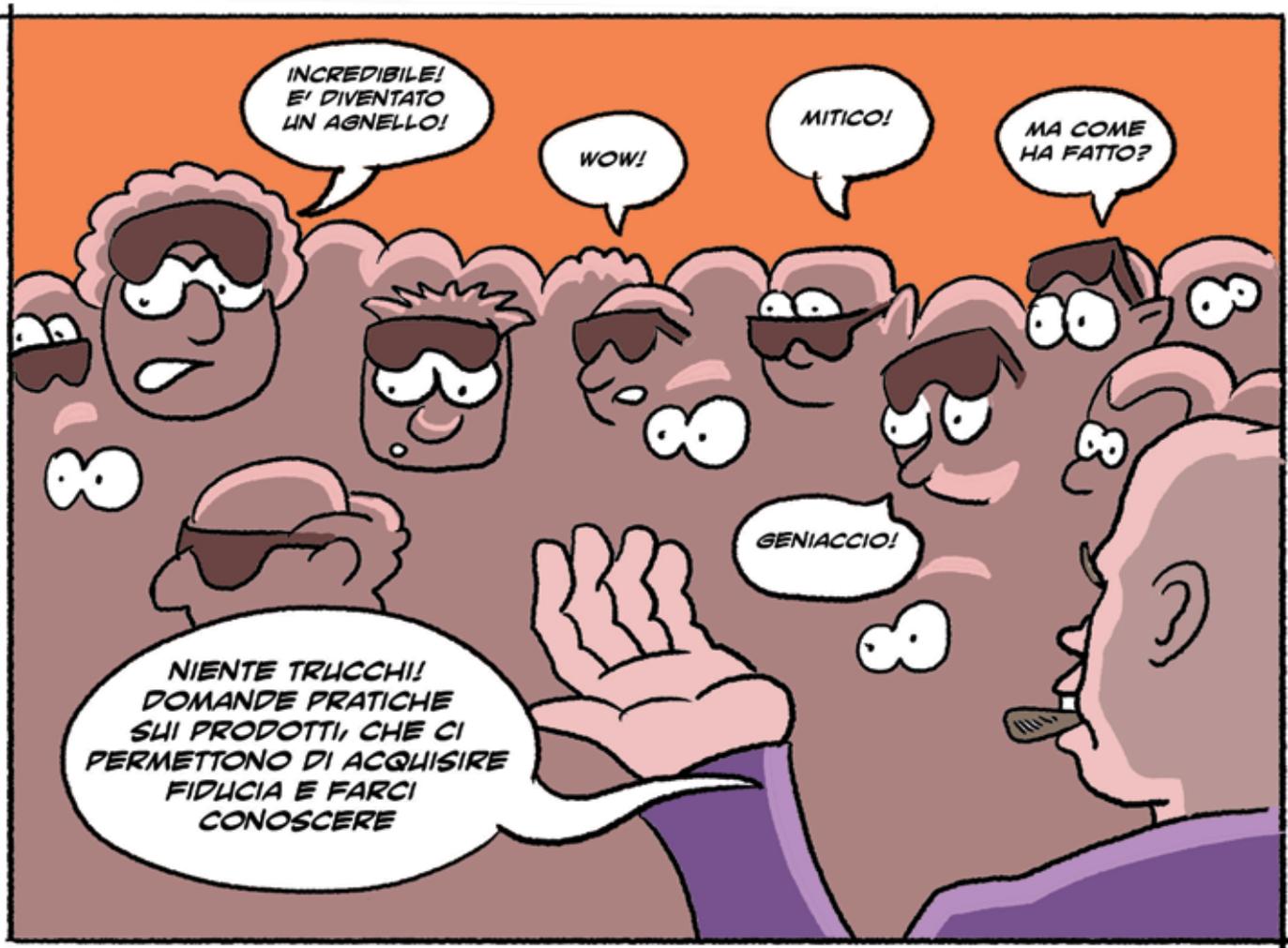
**WOW!**

**MITICO!**

**MA COME  
HA FATTO?**

**GENIACCIO!**

**NIENTE TRUCCHI!  
DOMANDE PRATICHE  
SUI PRODOTTI, CHE CI  
PERMETTONO DI ACQUISIRE  
FIDUCIA E FARCI  
CONOSCERE**



ED ECCO IL MOMENTO  
DI LASCIAR SBIRCIARE LA NOSTRA  
CARA CARTA INTESATA!



**AH AH AH AH**

MA PER PIACERE!  
QUELLI SONO ARTICOLI  
CHE IL CLIENTE TROVA  
PURE AL DISCOUNT  
JAVANESE

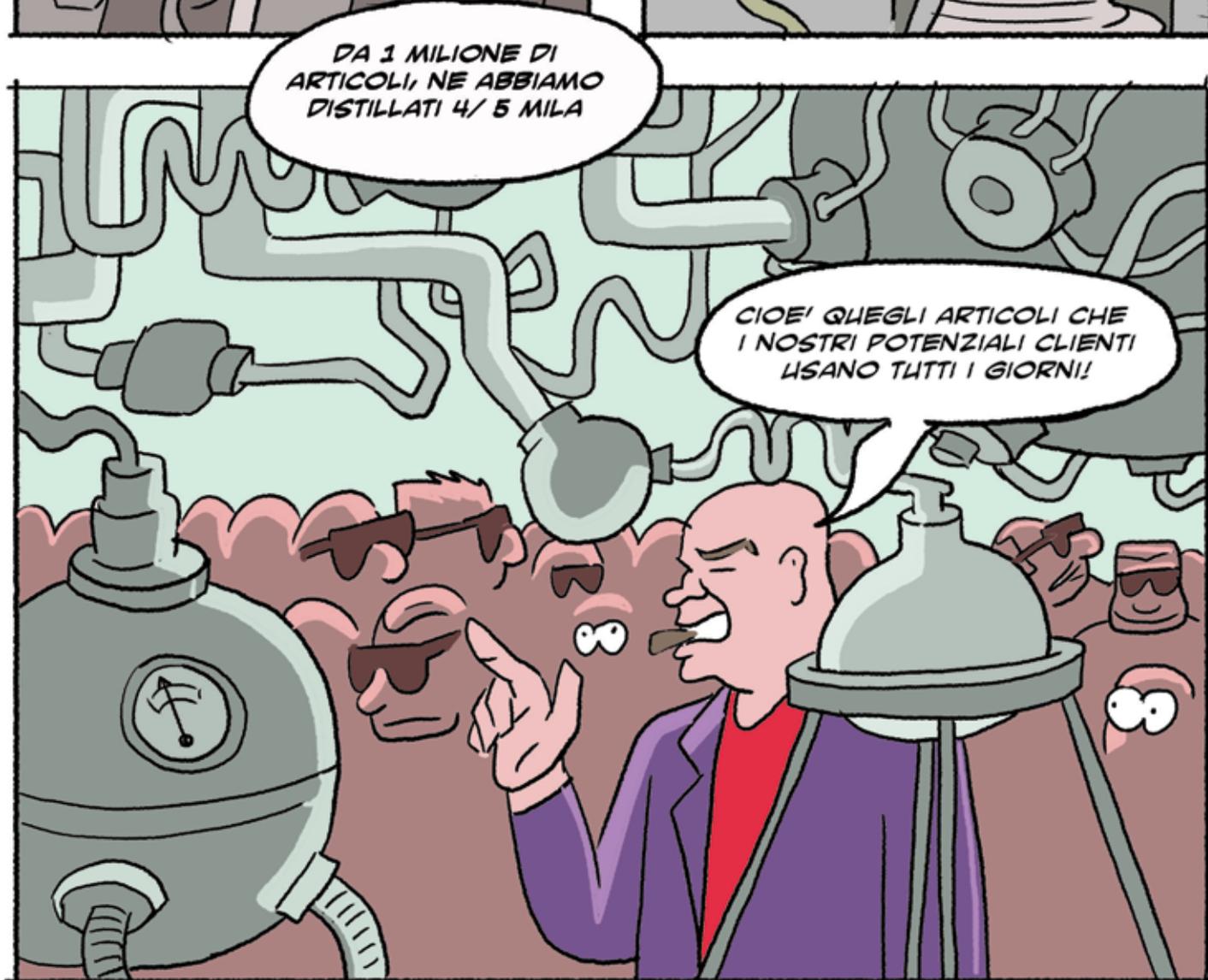
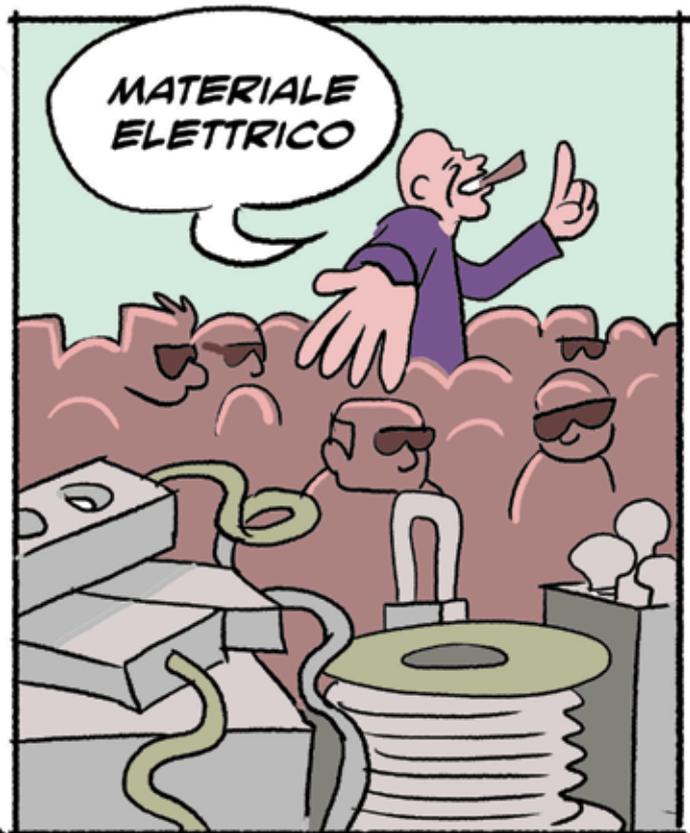
GIUSTO!  
PERCHE' DOVREBBE  
ACQUISTARLI  
PROPRIO DA NOI?

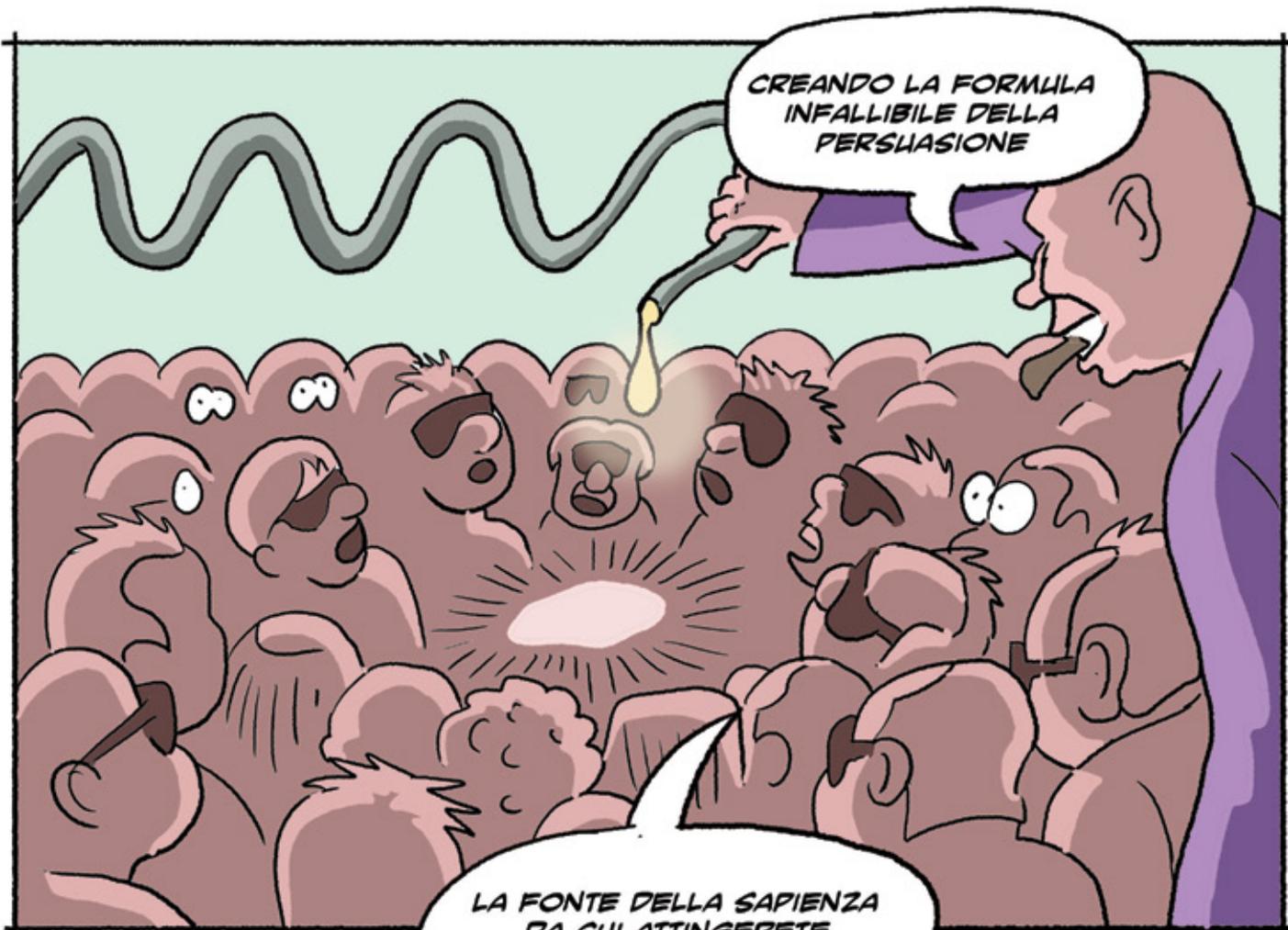
MISERIA!  
MA QUANTI ANNI ANCORA  
DOVRO' RIPETERLO?



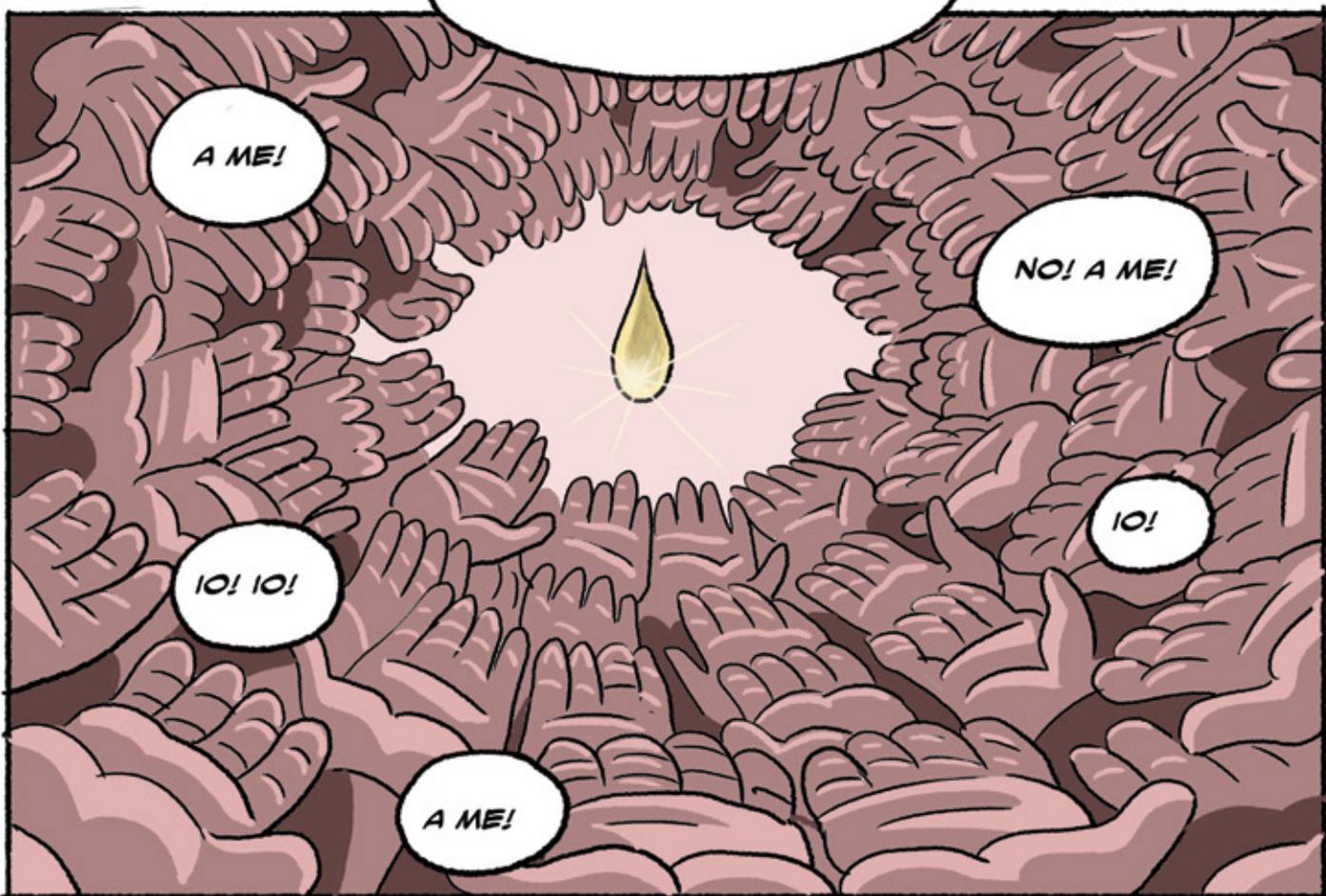








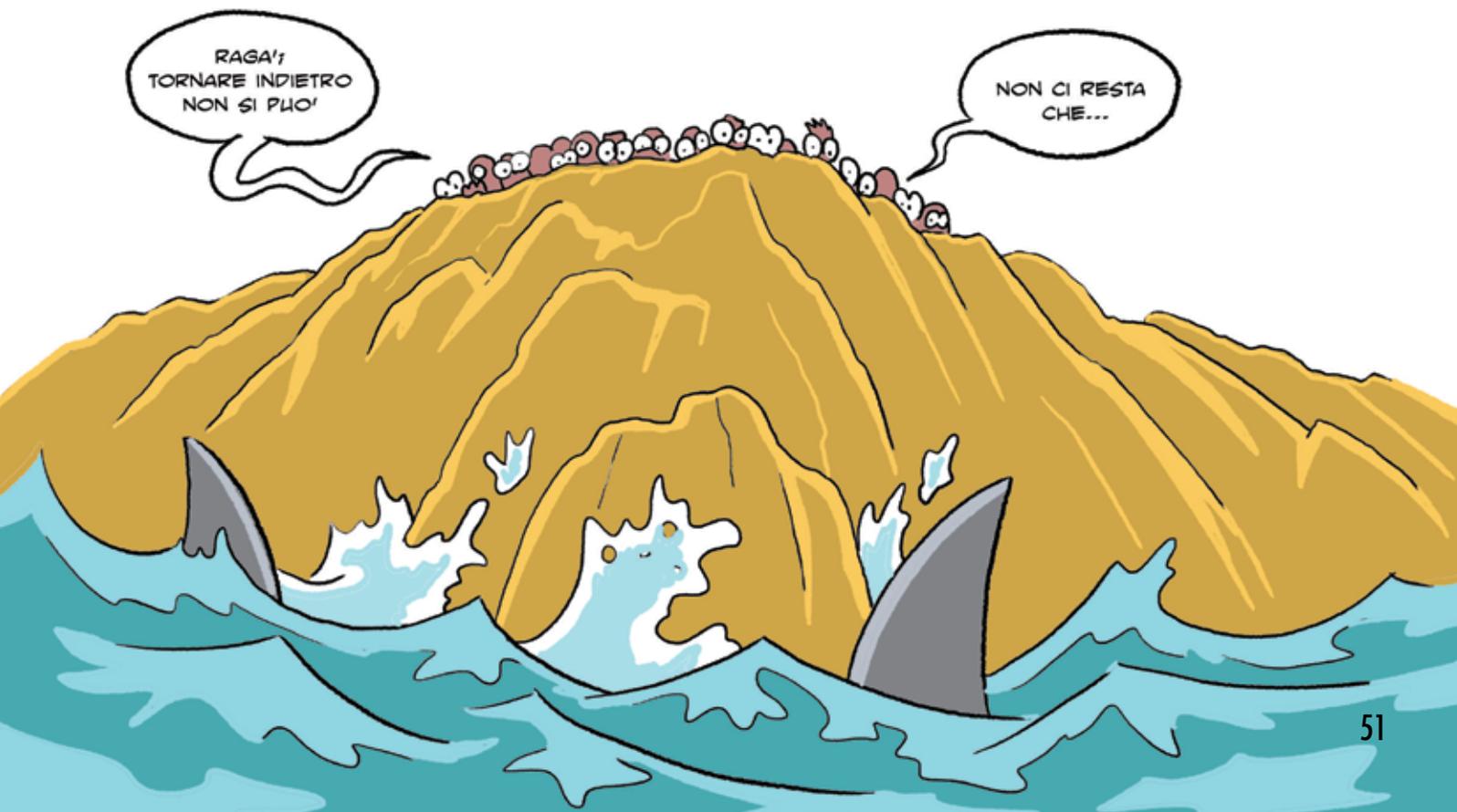
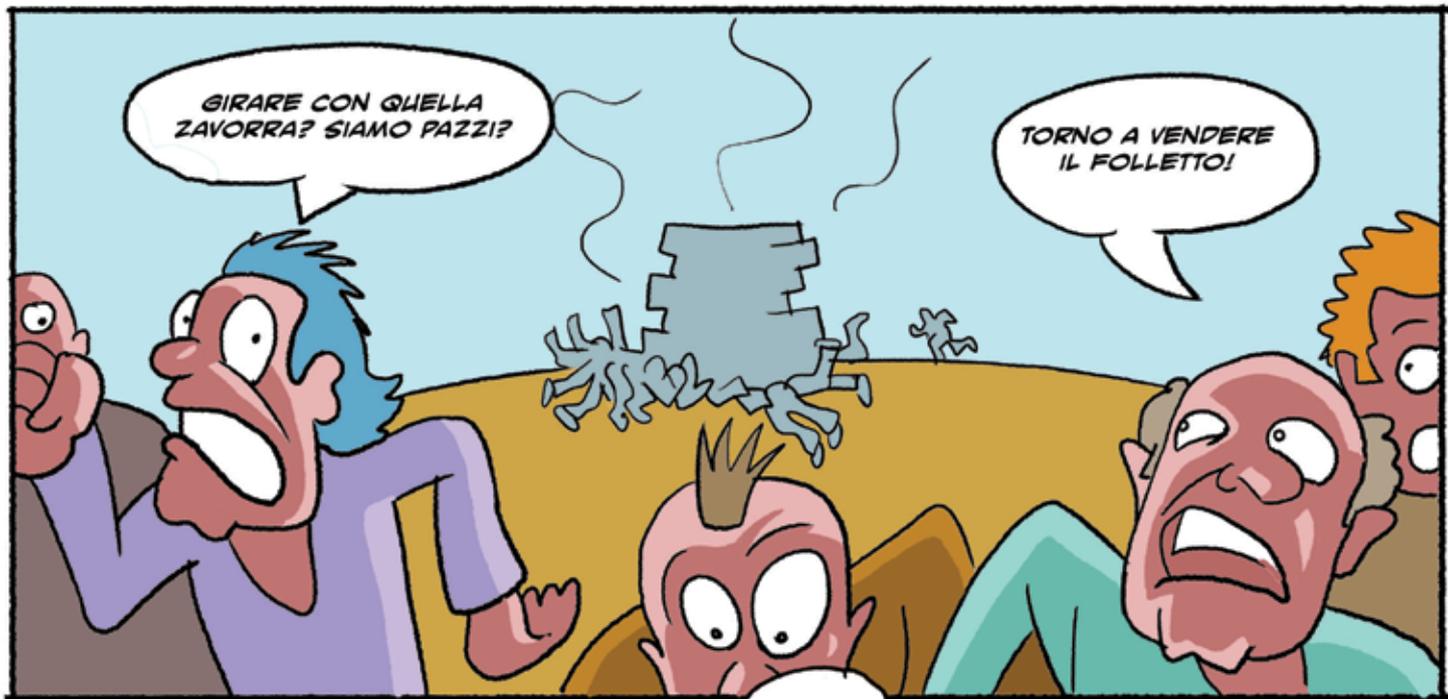
LA FONTE DELLA SAPIENZA  
DA CHI ATTINGERETE  
CON RISULTATI MIRACOLOSI

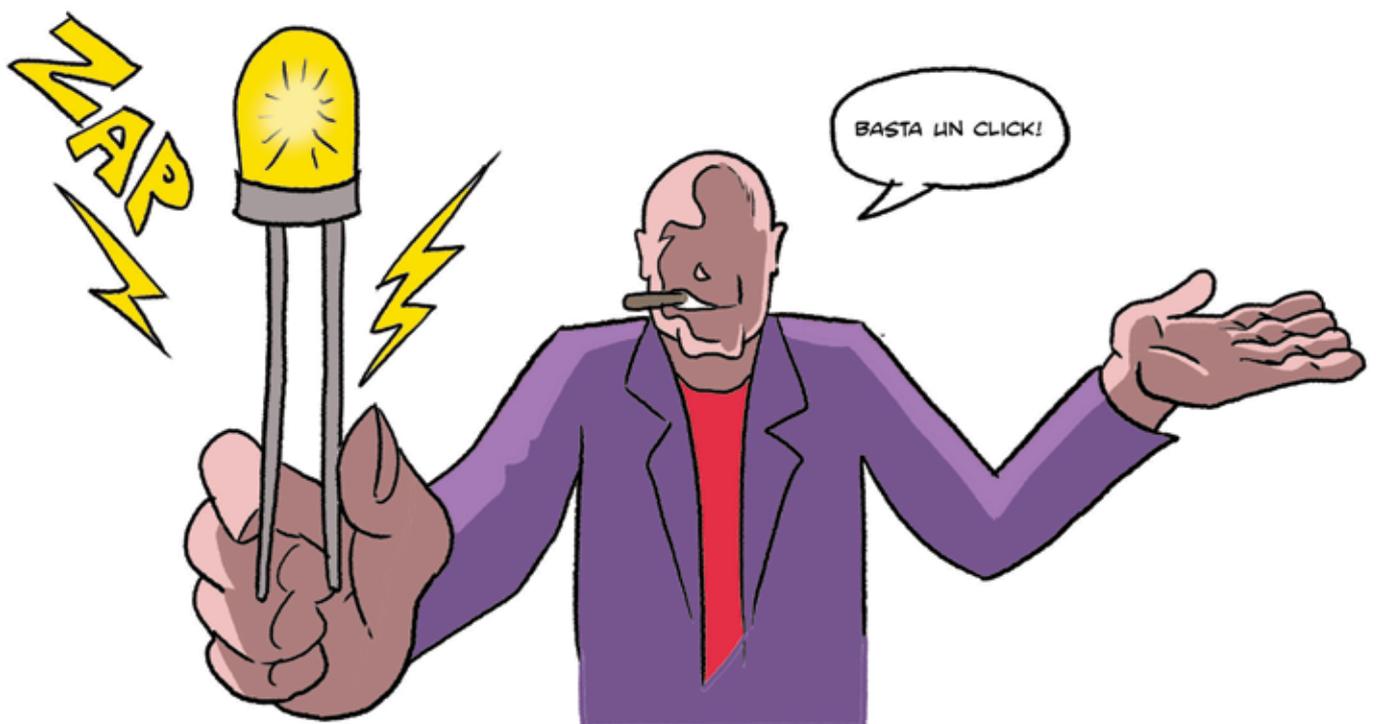
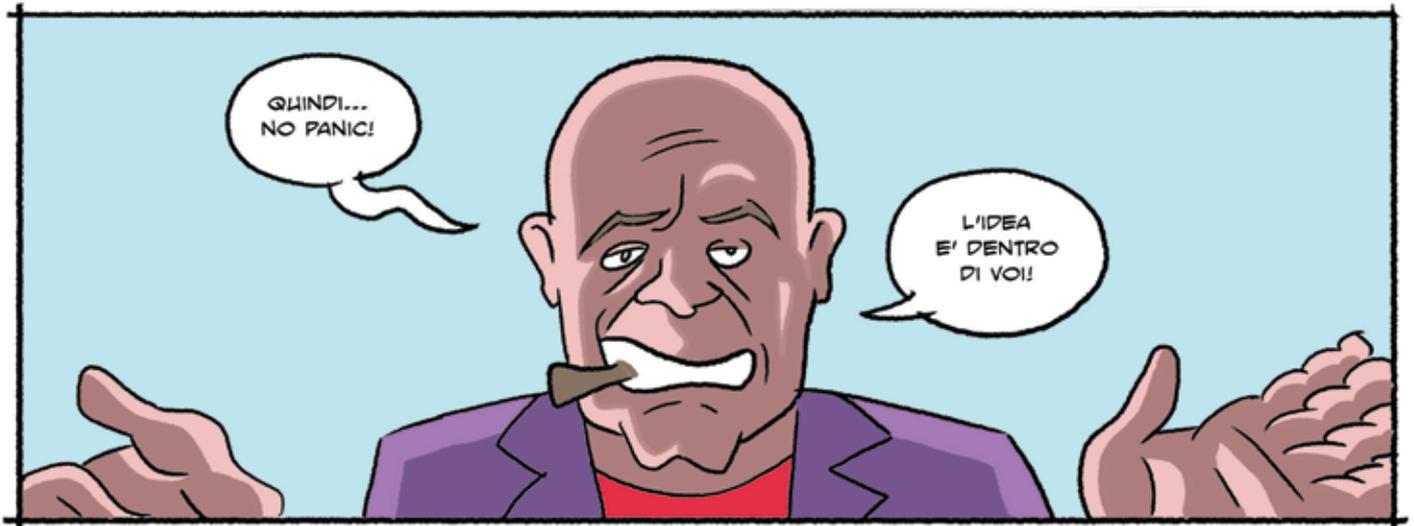
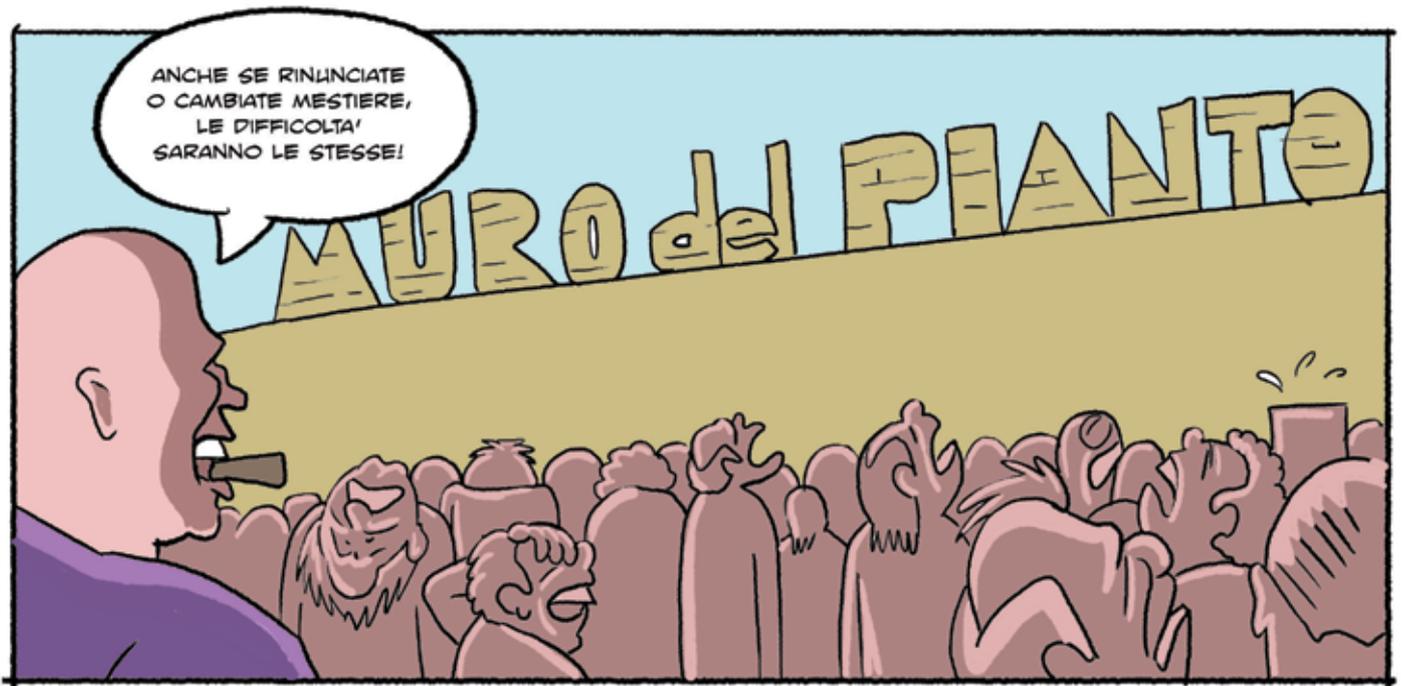


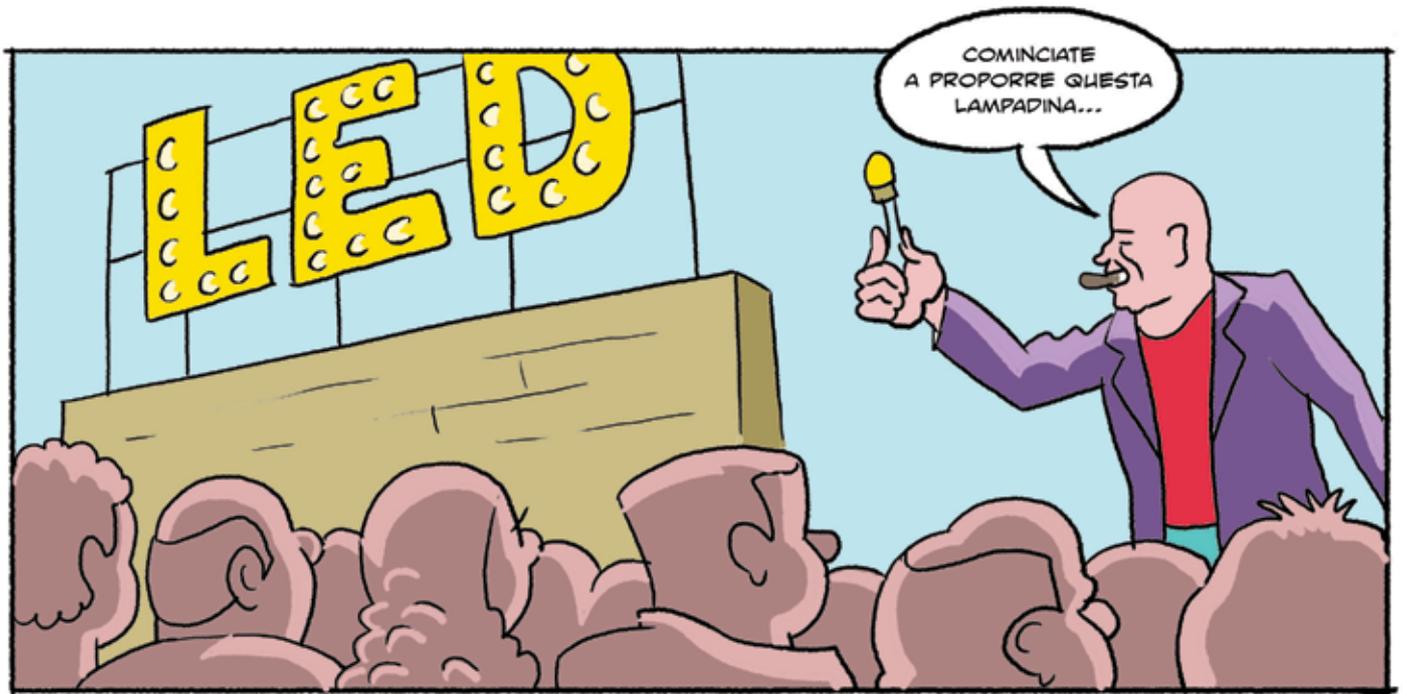
# 4 CATALOGHI!

LINO PER  
SETTORE  
!!!









ANDATE DA UN ALBERGATORE  
E DITEGLI:  
OGGI LA COMPRI

TIE'

...NEI PROSSIMI  
4/12 MESI  
RECUPERI IL  
COSTO...

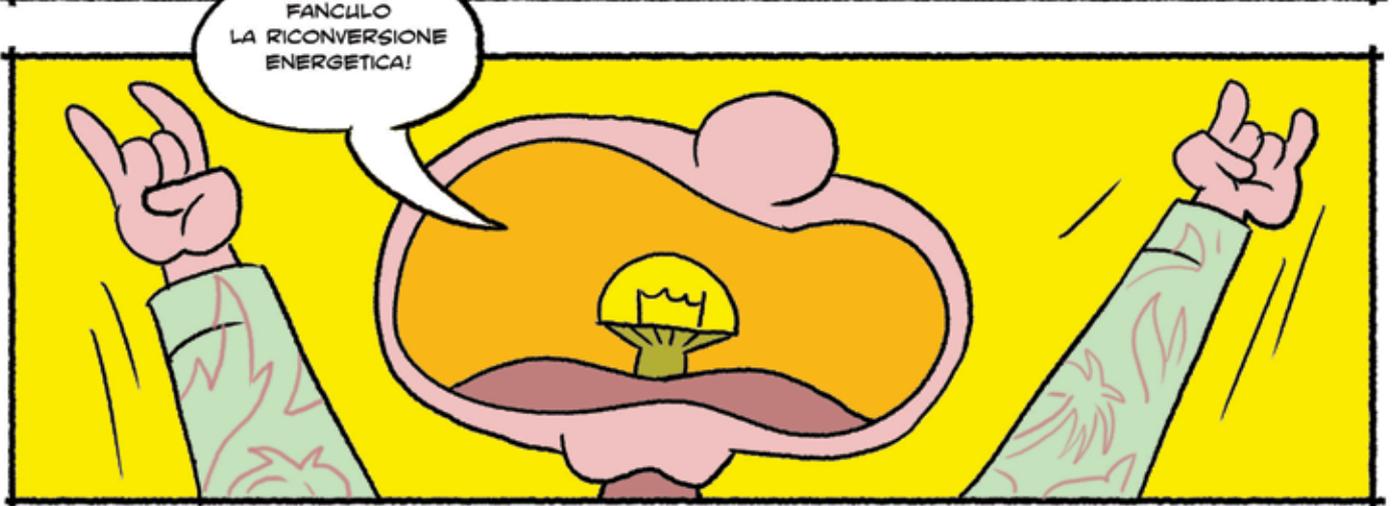
AH PERO'  
...

E GUADAGNI FINO A 15 VOLTE  
L'INVESTIMENTO INIZIALE!!!

SIGNIFICA CHE  
CON UN INVESTIMENTO  
DI 10.000 EURO  
NE GUADAGNO  
150.000!!!!

E SE CI CREDESSI?

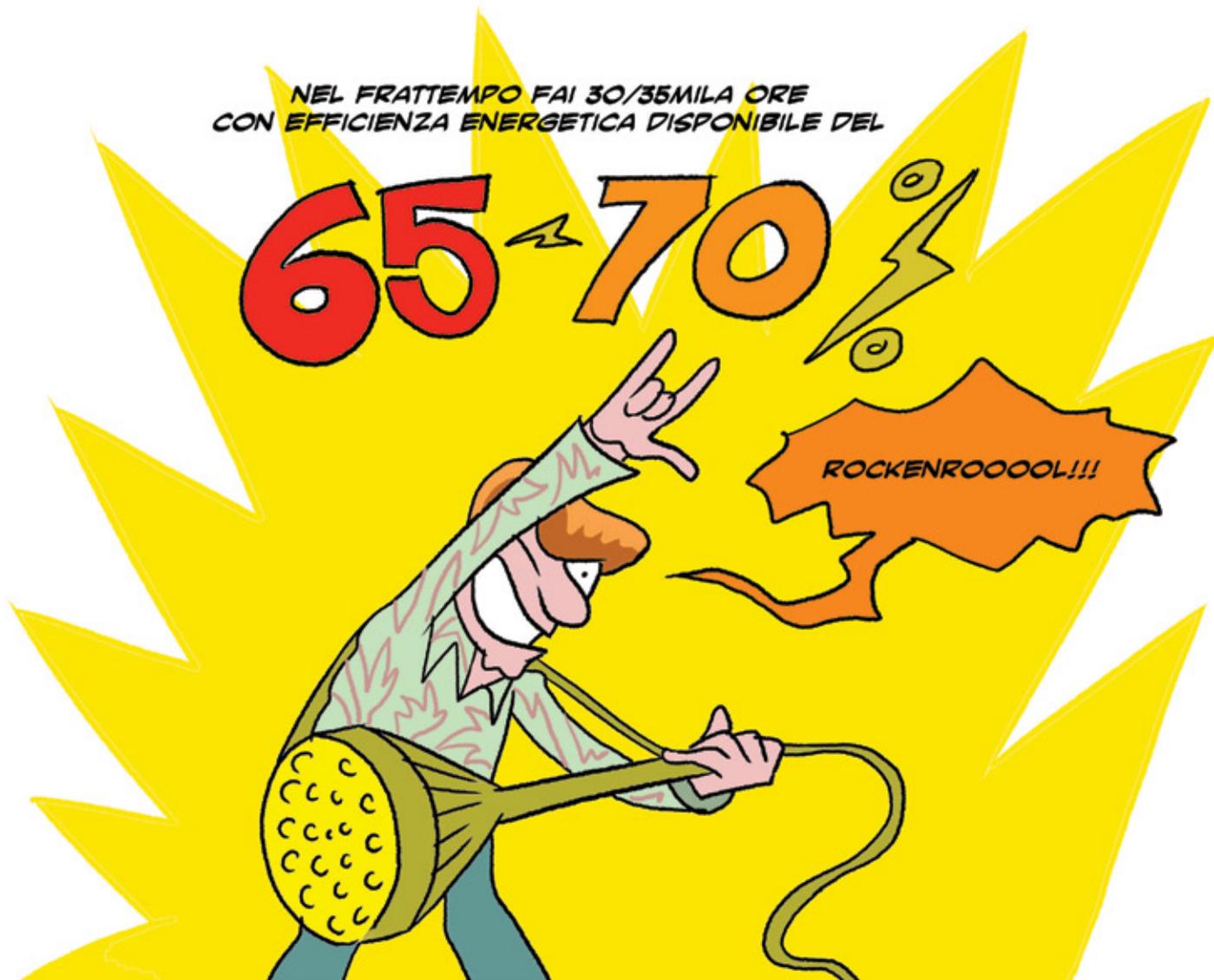
FANCULO I  
CERTIFICATI  
BIANCHI



NEL FRATTEMPO FAI 30/35MILA ORE  
CON EFFICIENZA ENERGETICA DISPONIBILE DEL

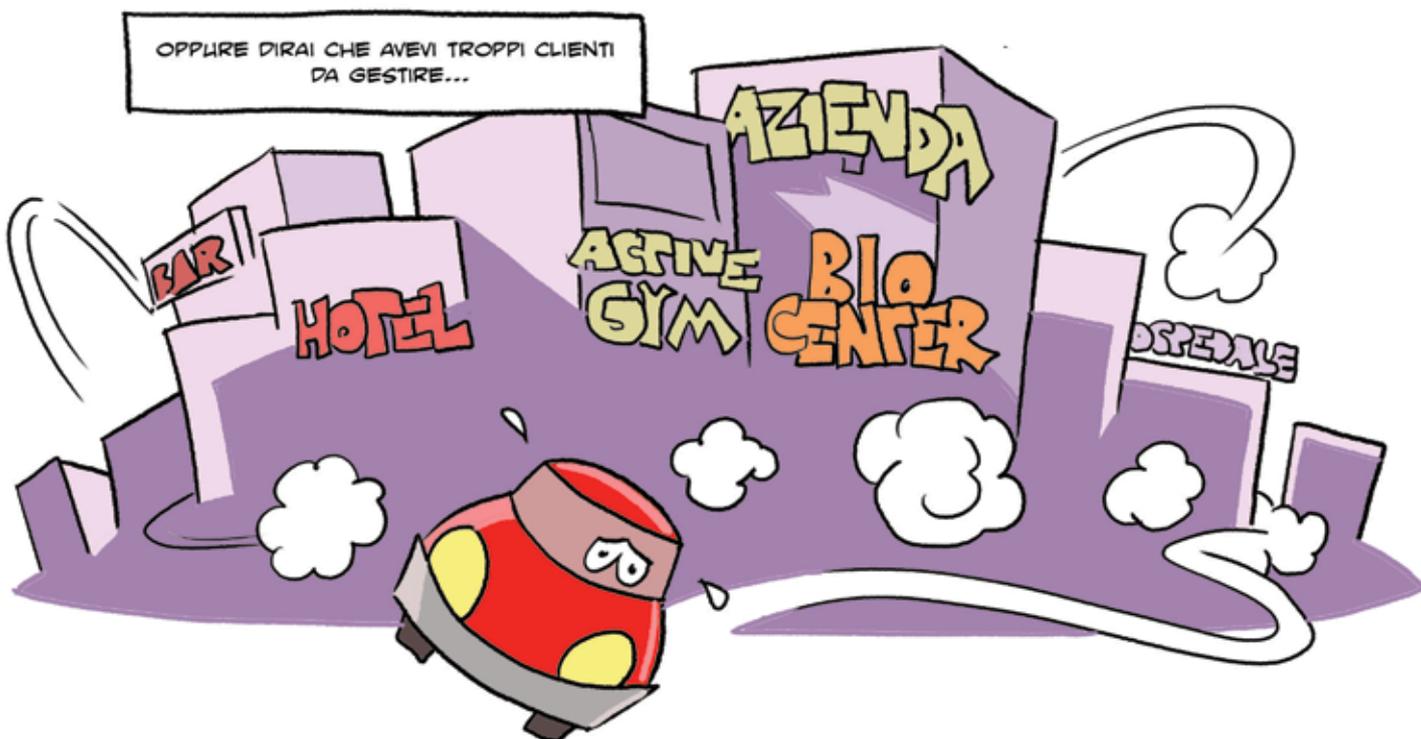
65 → 70

ROCKENROOOOL!!!



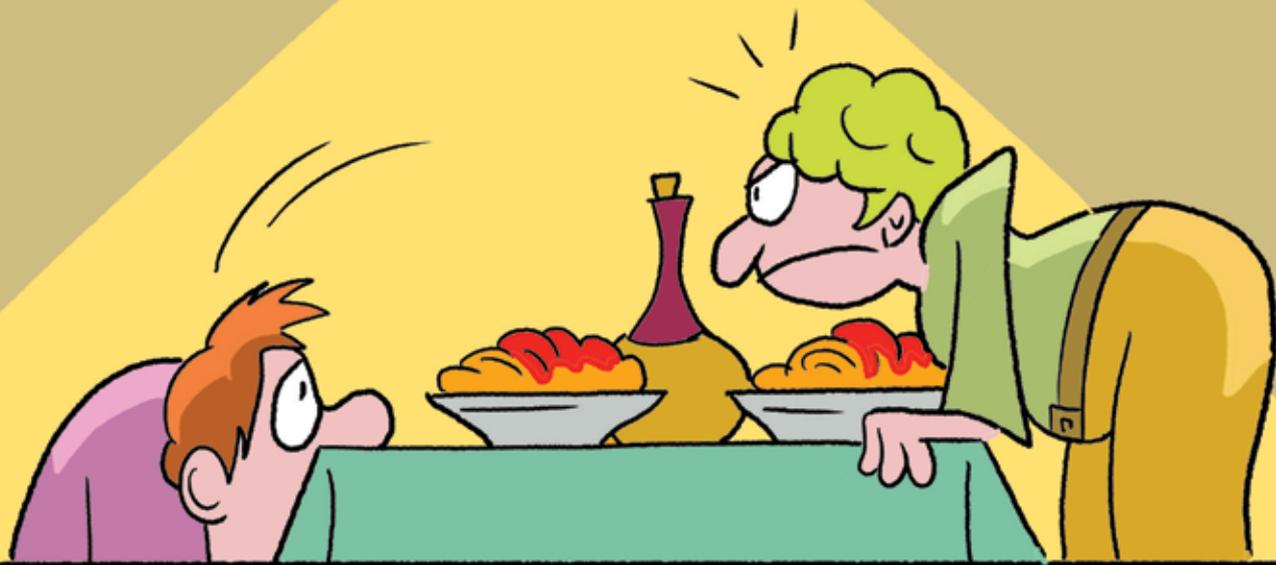








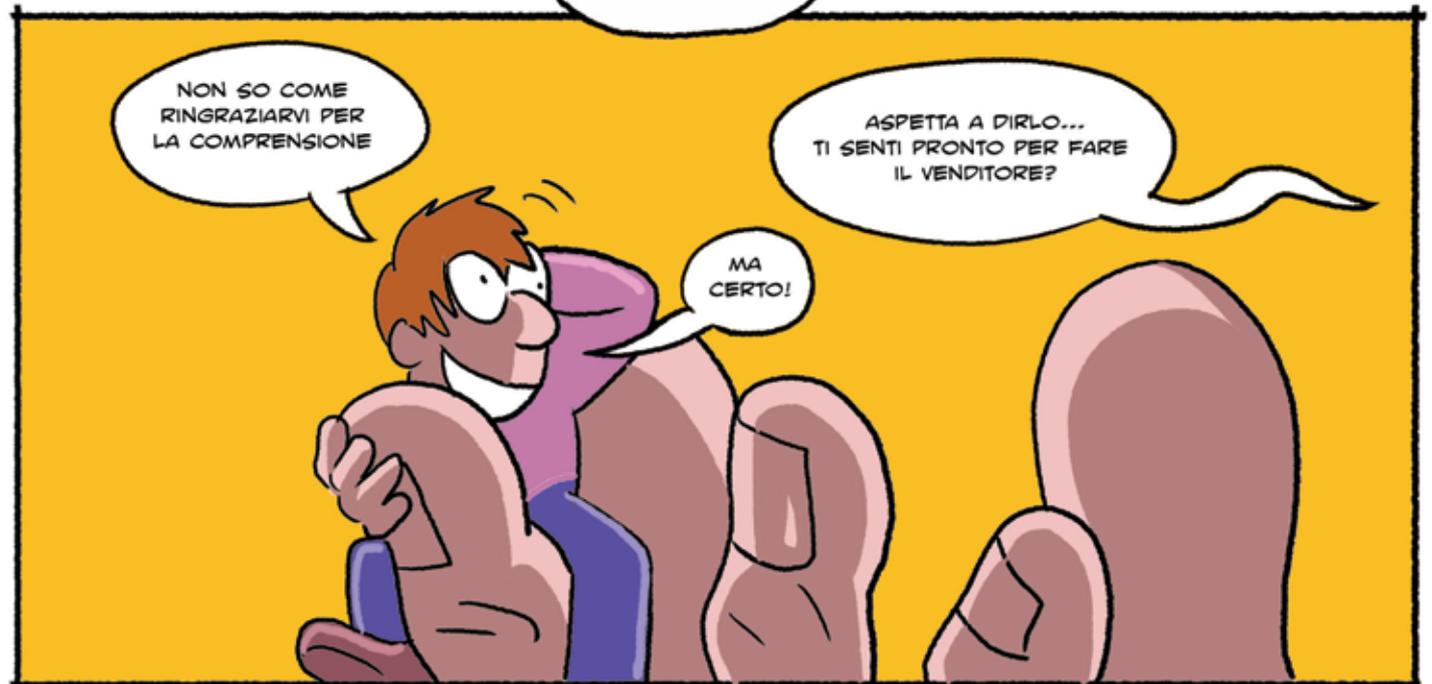
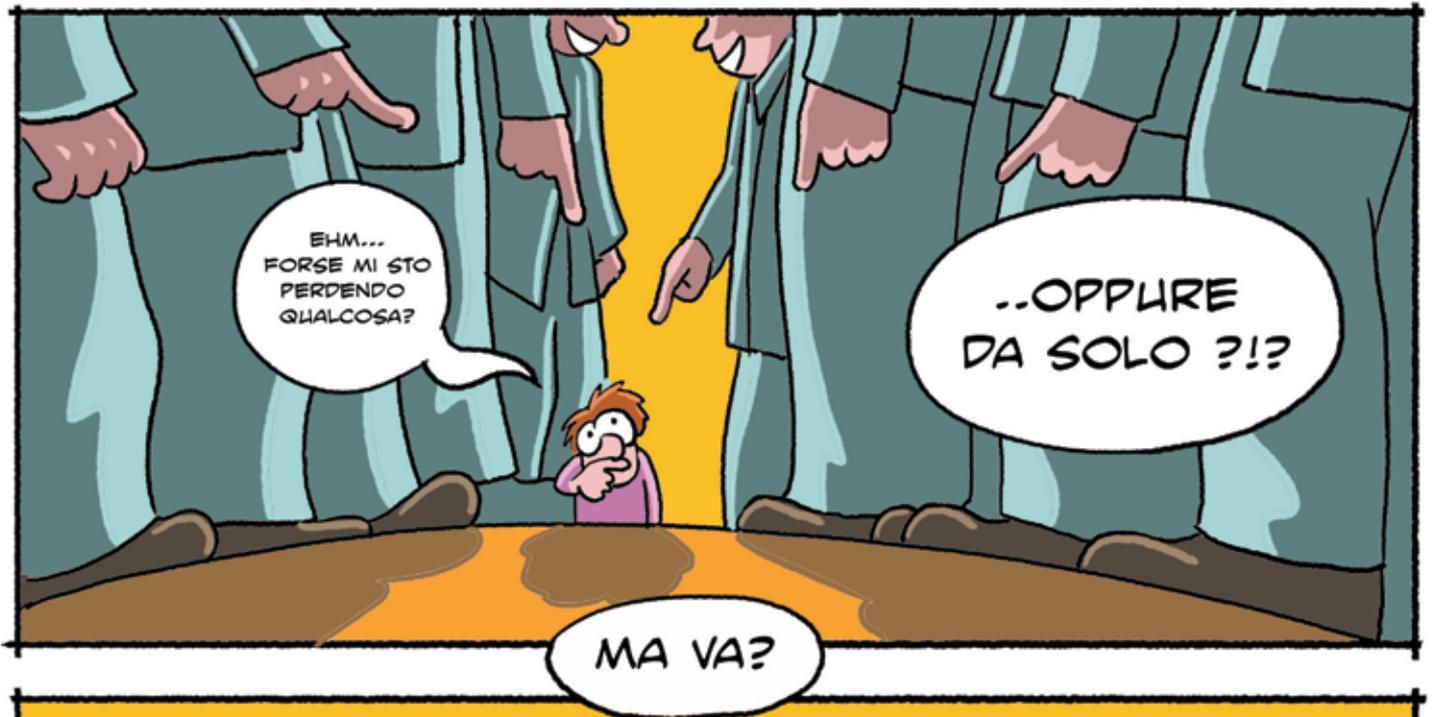
AVRAI IL CORAGGIO DI DIRE A TUA MOGLIE CHE NON HAI COLTO L'OCCASIONE DI FARE PARTE DI UN GRANDE GRUPPO DELLA DISTRIBUZIONE?



COSA PENSERA' DI TE TUO FIGLIO QUANDO SARA' GRANDE, SE POI GLI RACCONTERAI CHE INVECE DI DIVENTARE UN VALIDO VENDITORE, HAI PREFERITO RIMANERE UN...

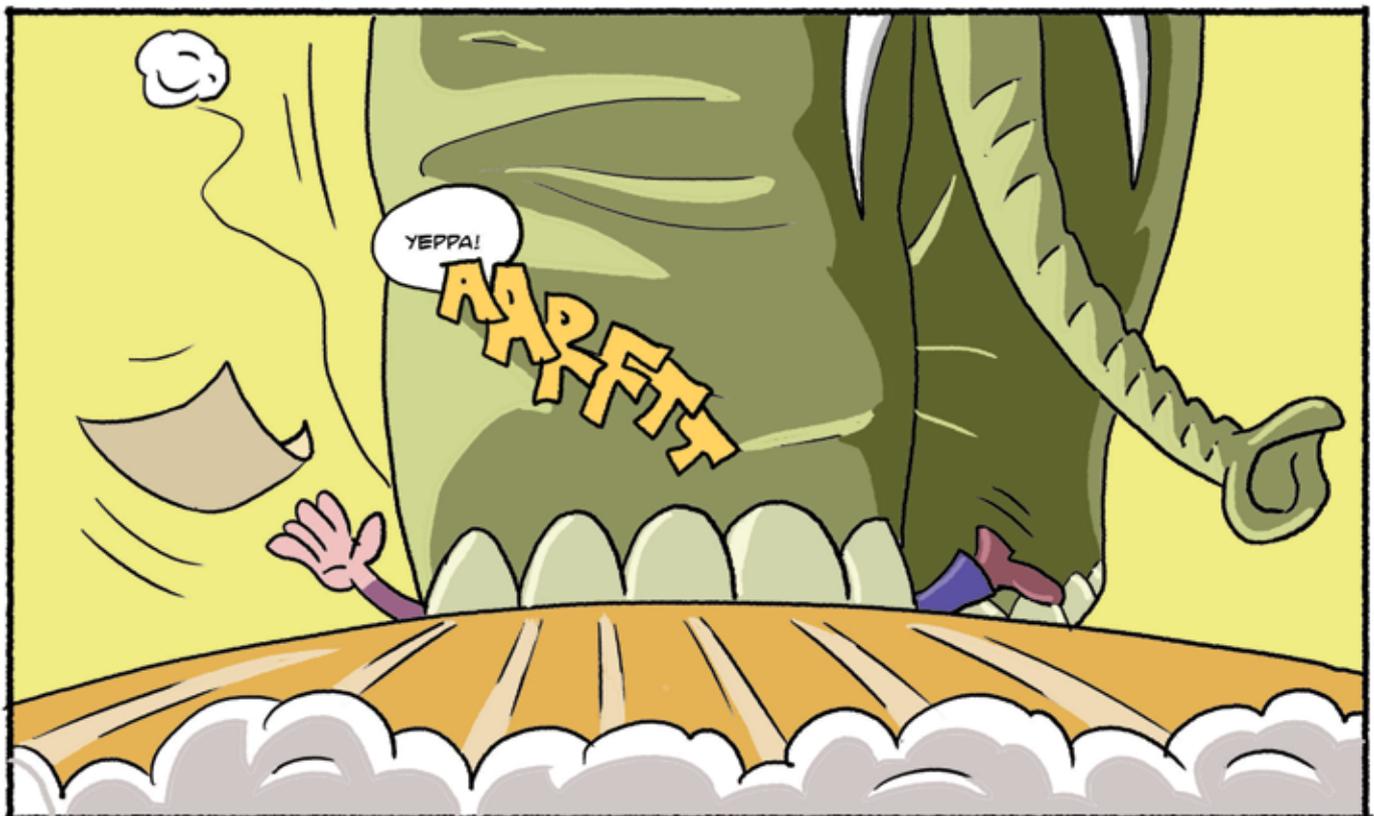
COIONEE!











POI SU 400 CLIENTI ARRIVI  
A FATTURARE OLTRE  
5/600 MILA EURO....!!!!

WOTZ?  
ASPE!  
ASPE!  
...

ASPE!...

WHE' QUI  
SI VIAGGIA SU  
5/6 MILA EURO  
DI PROWIGIONI  
AL MESE!!

ADESSO, VAI  
A CONTROLLARE  
LA TUA TABELLA  
PROWIGIONI



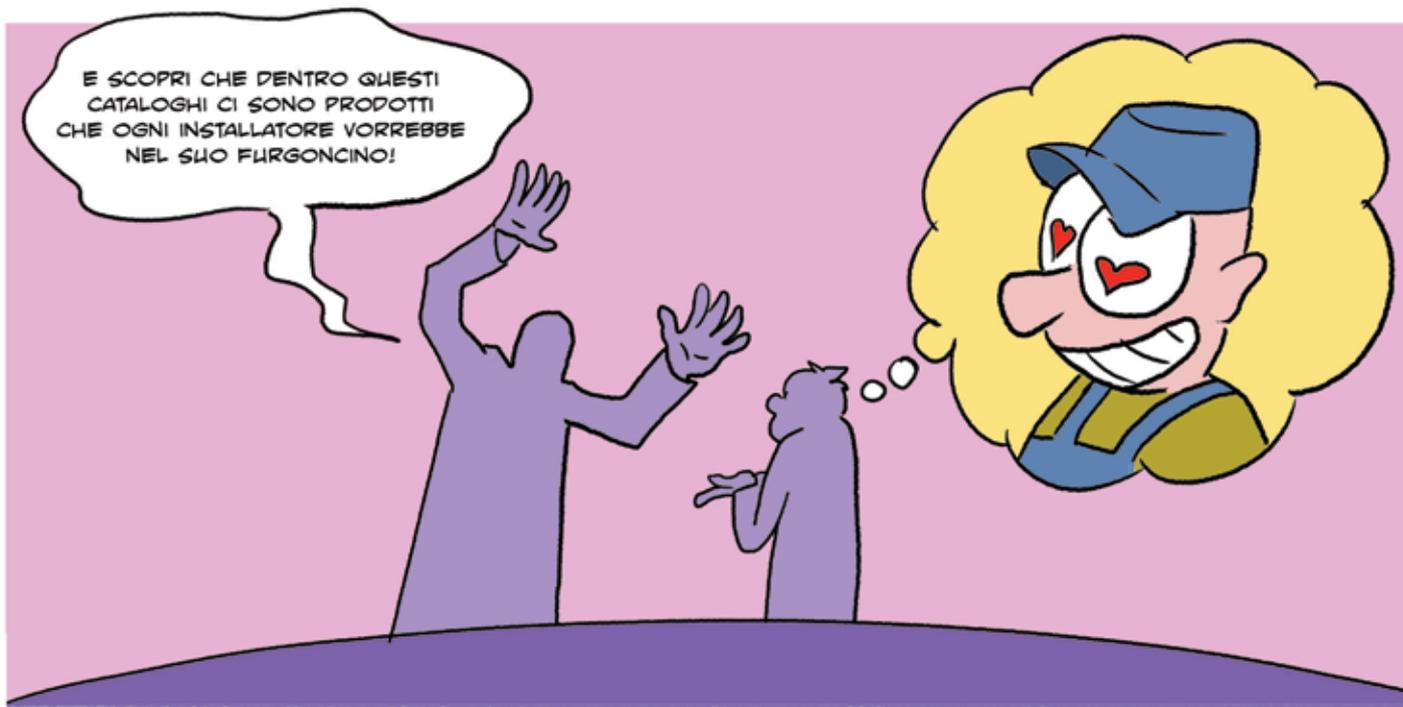
PIU' CLIENTI VISITI IN UN GIORNO...



PIU' INFORMAZIONI SUL CLIENTE  
OTTIENI!







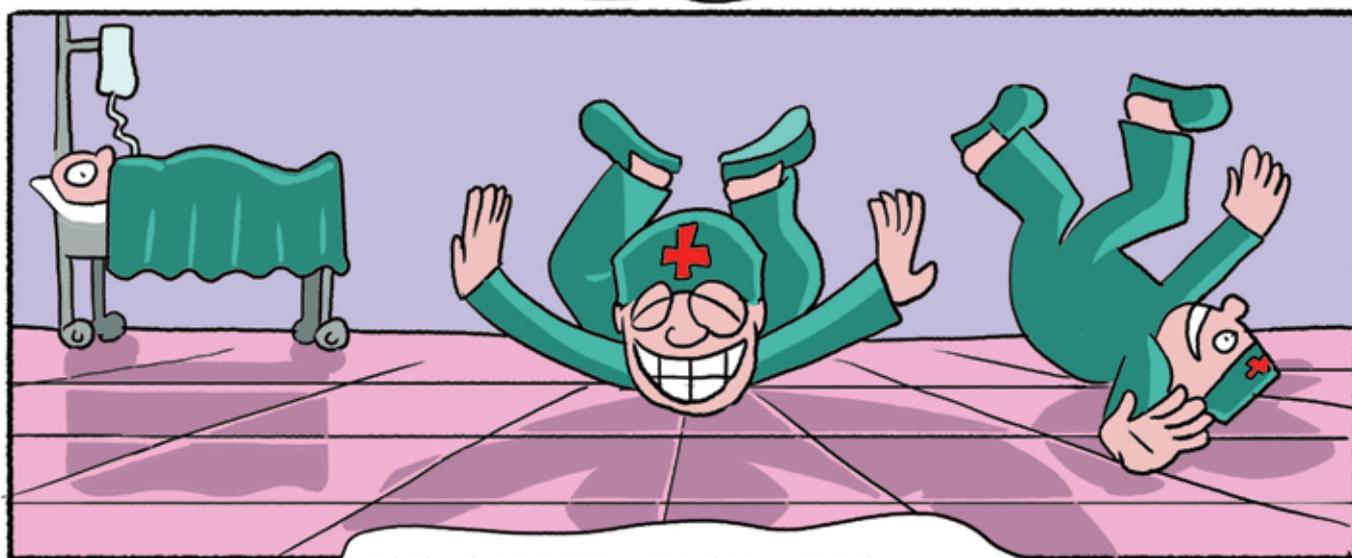


UNA VARIEGATA GAMMA PER I PILL' ALTERNATIVI  
E SOFISTICAT RURAL BIO AGRITURISMI





PER CLINICHE E COMUNITA'



ANTINCENDIO E POMPE AUMENTO PRESSIONE,  
DA GARANTIRE ANCHE IL PIU' PARANOICO AMMINISTRATORE  
DI CONDOMINIO





TRATTAMENTO ACQUA E ARIA

PER I PIU' SOFISTICATI  
CENTRI DI BENESSERE

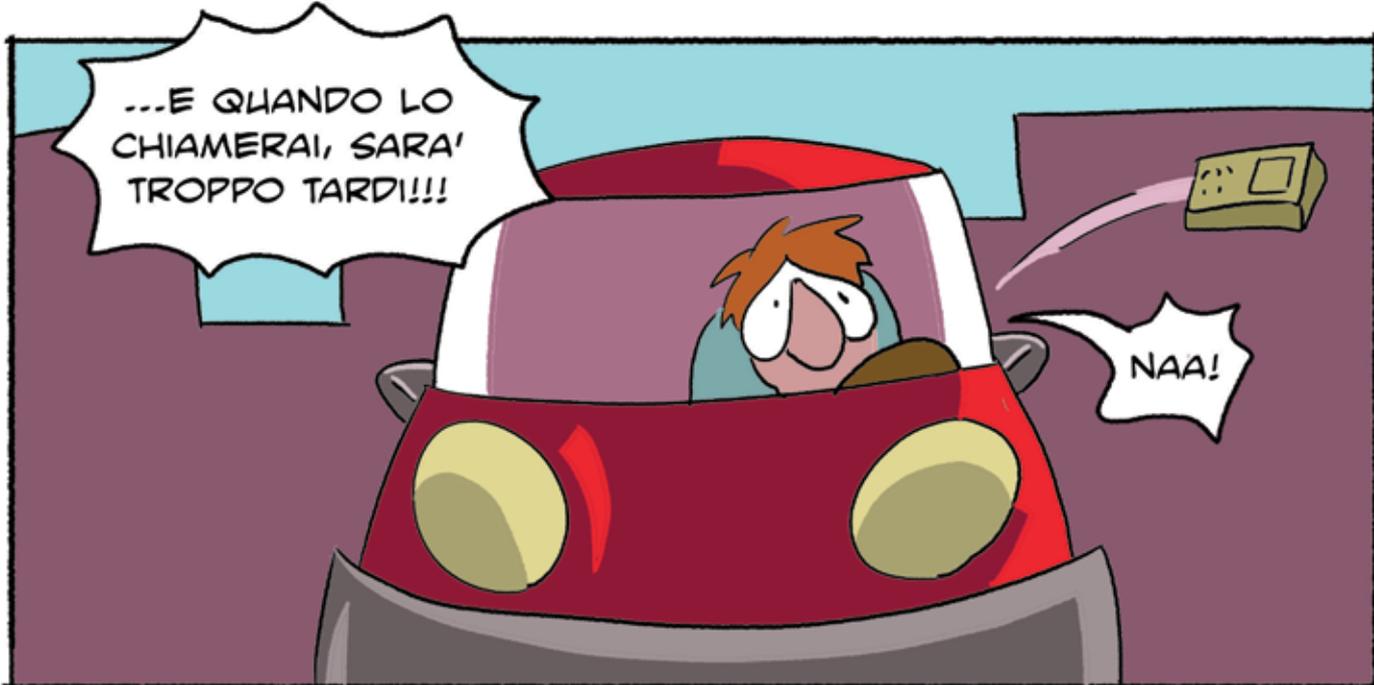


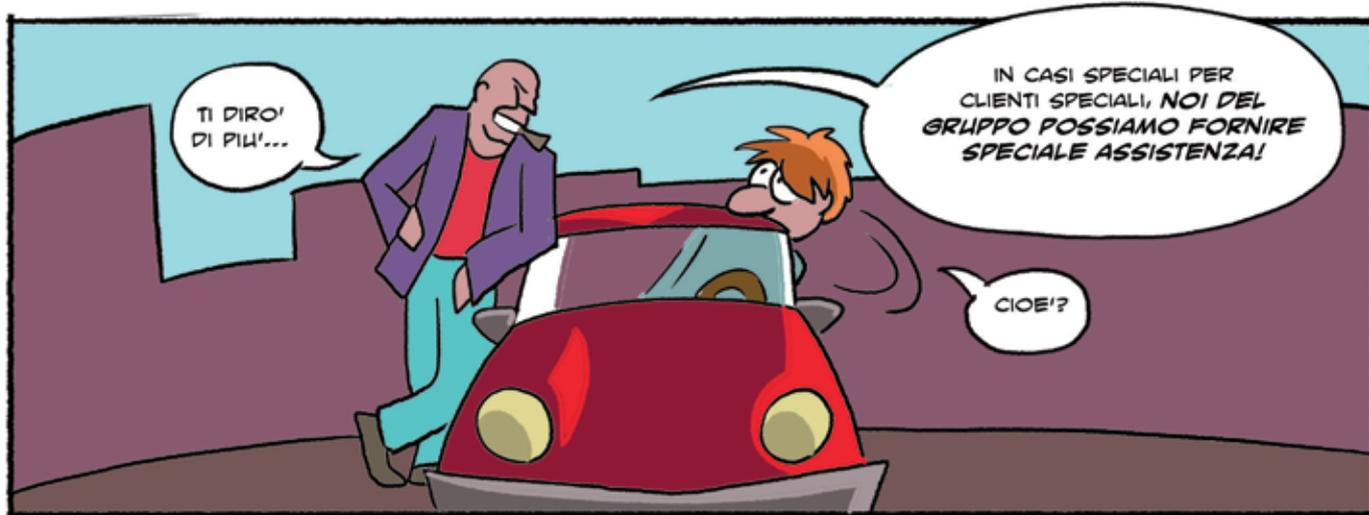
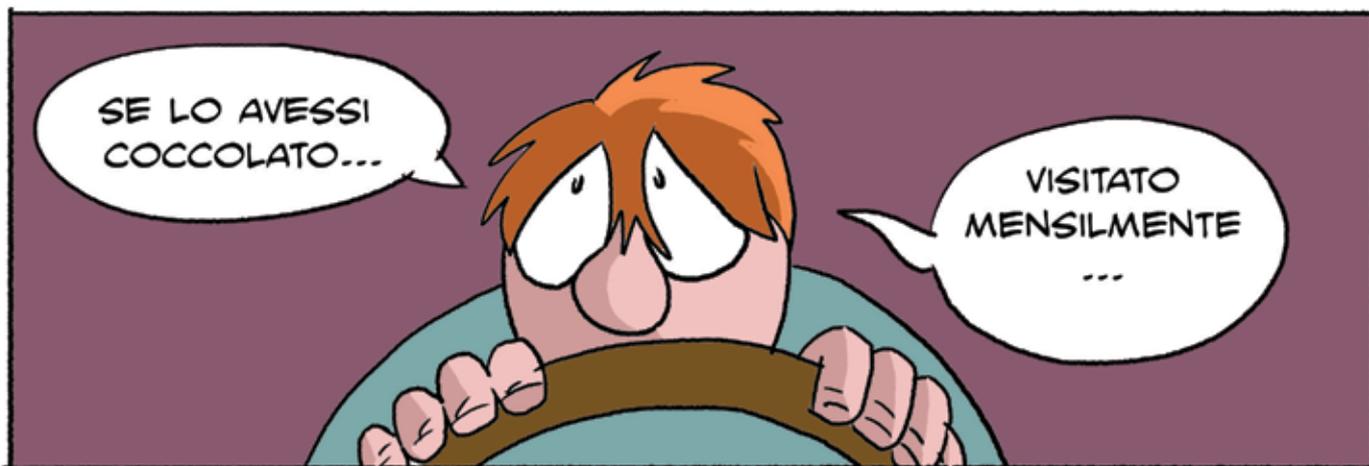






CERTO!  
PECCATO CHE MENTRE TU ASPETTAVI  
CHE TI CHIAMASSE, IL CLIENTE  
HA RICEVUTO VISITA  
DAI CONCORRONZI





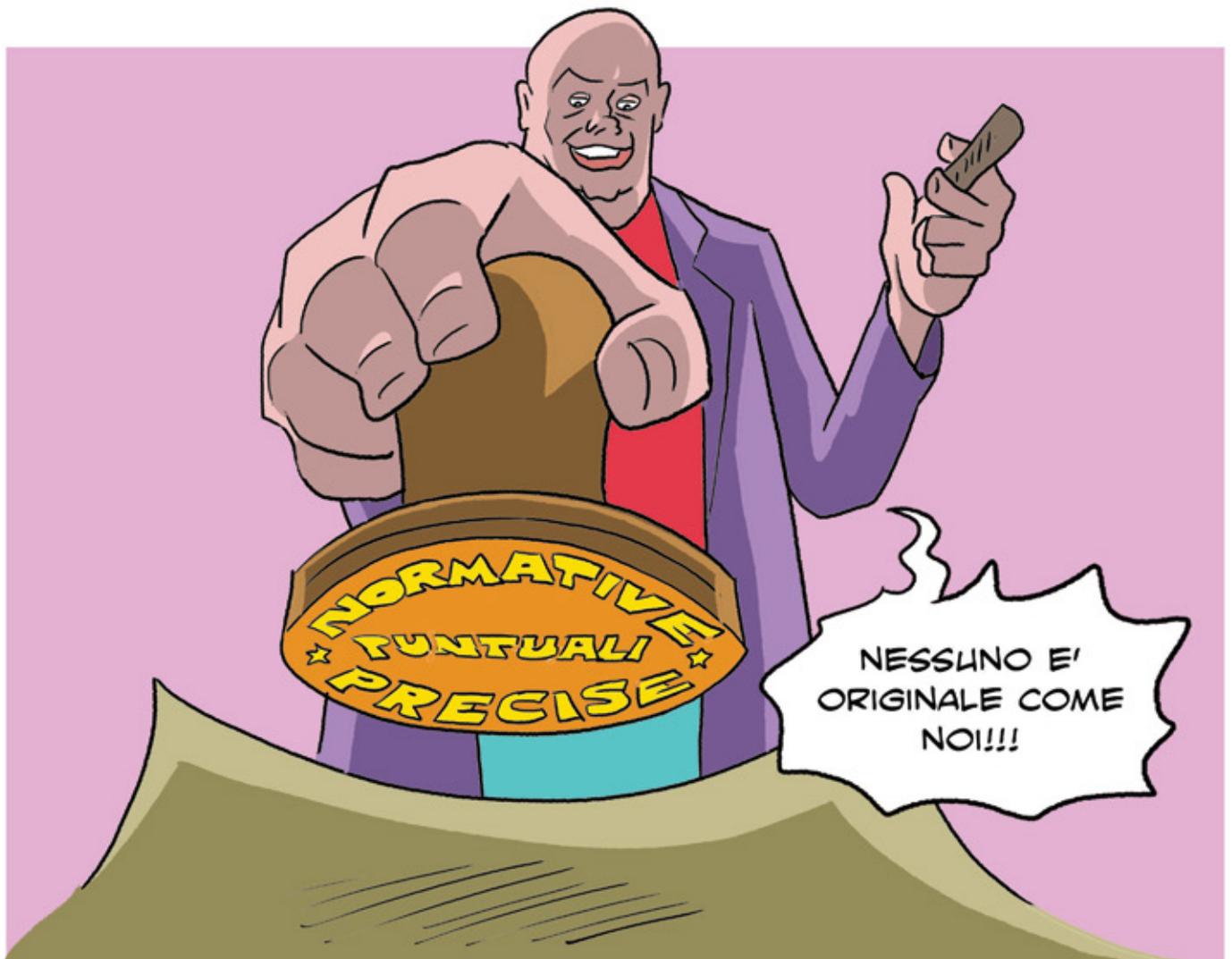
# CARRELLO D'ORO





COPERTURA ASSICURATIVA







SIETE LA NUOVA FIGURA PROFESSIONALE!!!



SI', MA CHI CI GARANTISCE CHE AVREMO UN FUTURO?

E' VERO! CHI CI DICE CHE NON CI STATE USANDO?

GIA'... E MAGARI FRA UN ANNO CI DATE UN CALCIO IN CULO E VIA!!!

MIEI CARI, VOI SIETE LA MATRICE DI UN GRANDE PROGETTO!!!

LA CREAZIONE DI UNA FIGURA  
PROFESSIONALE LIBERA DI CRESCERE  
COME CREDE!

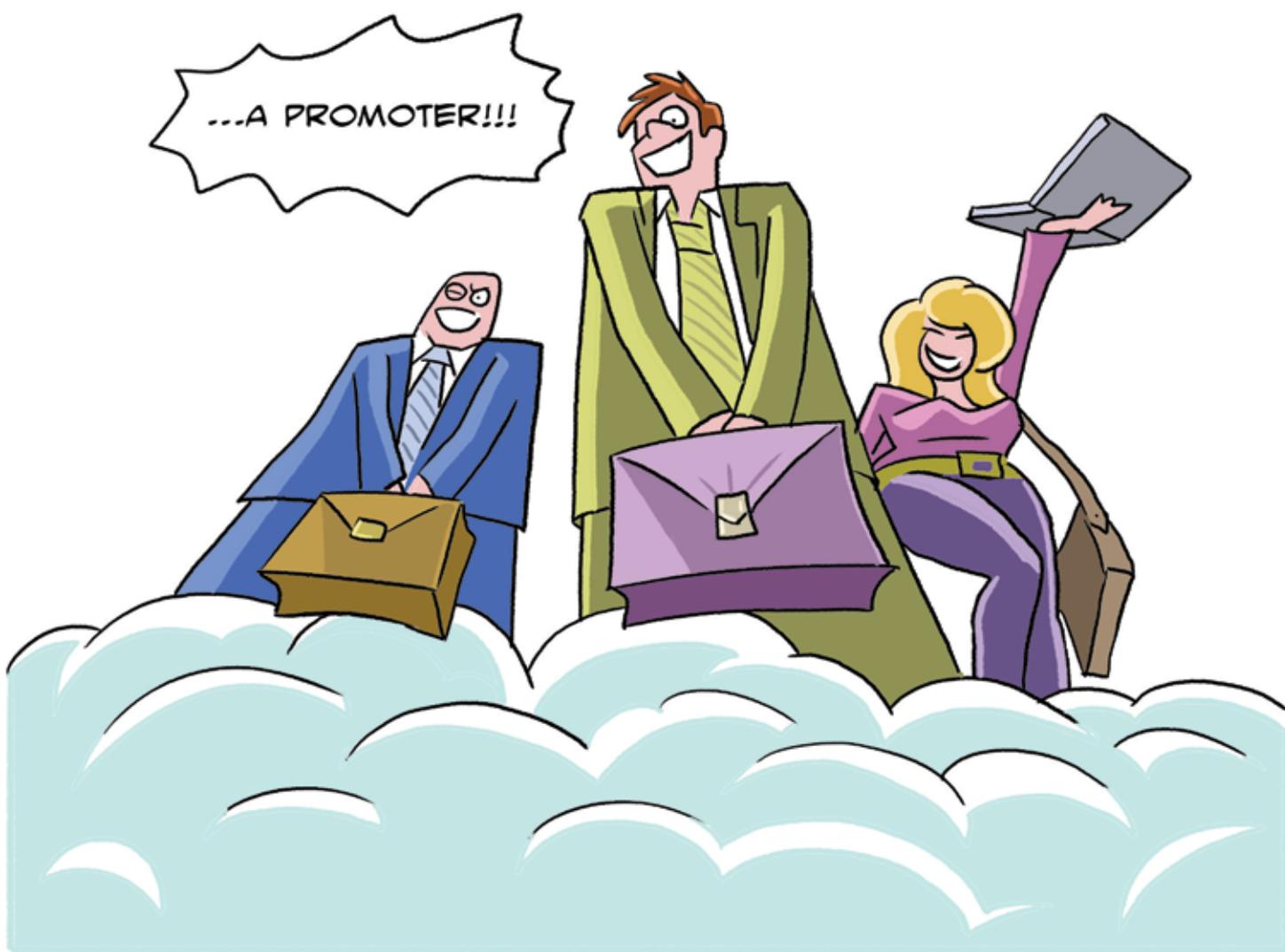
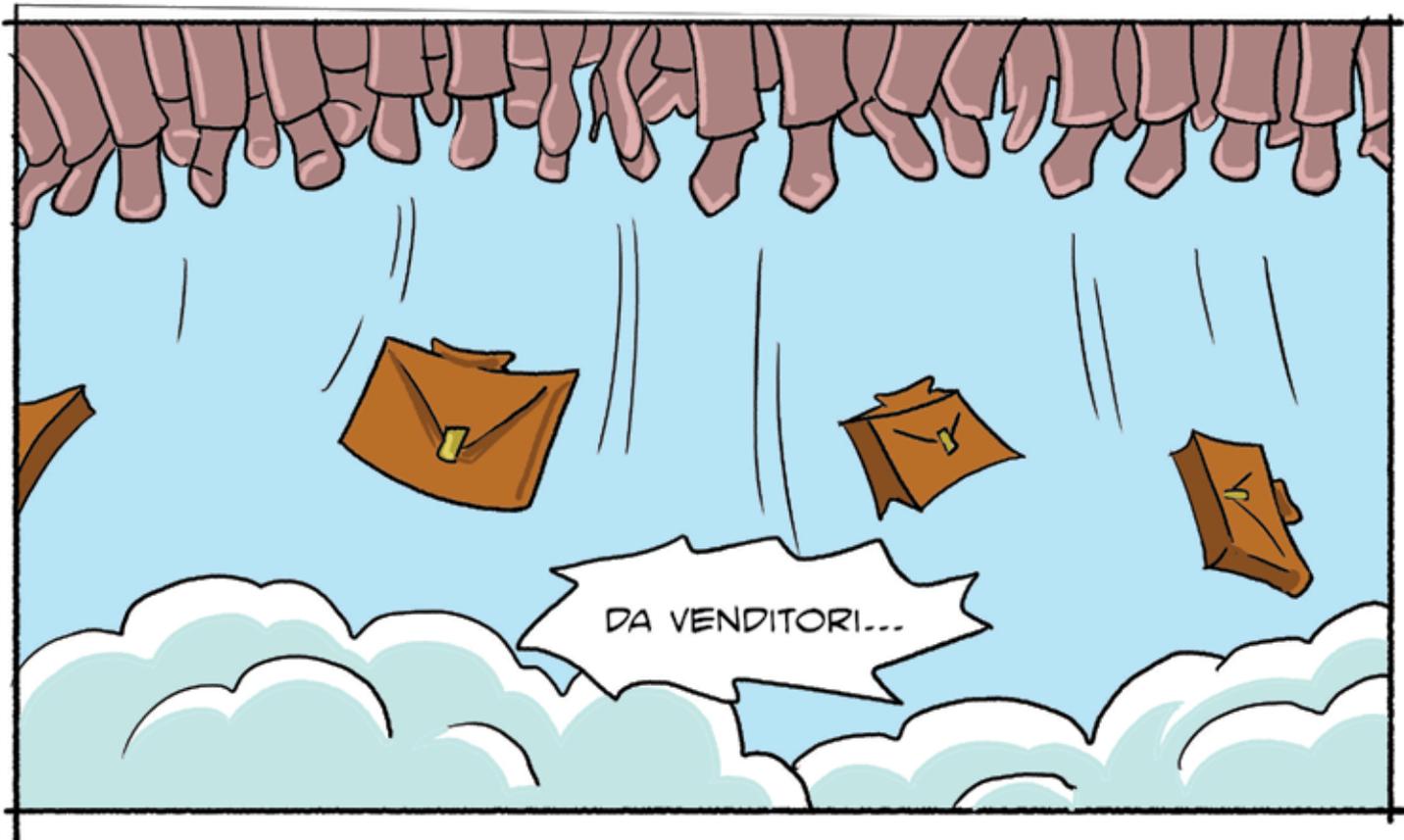


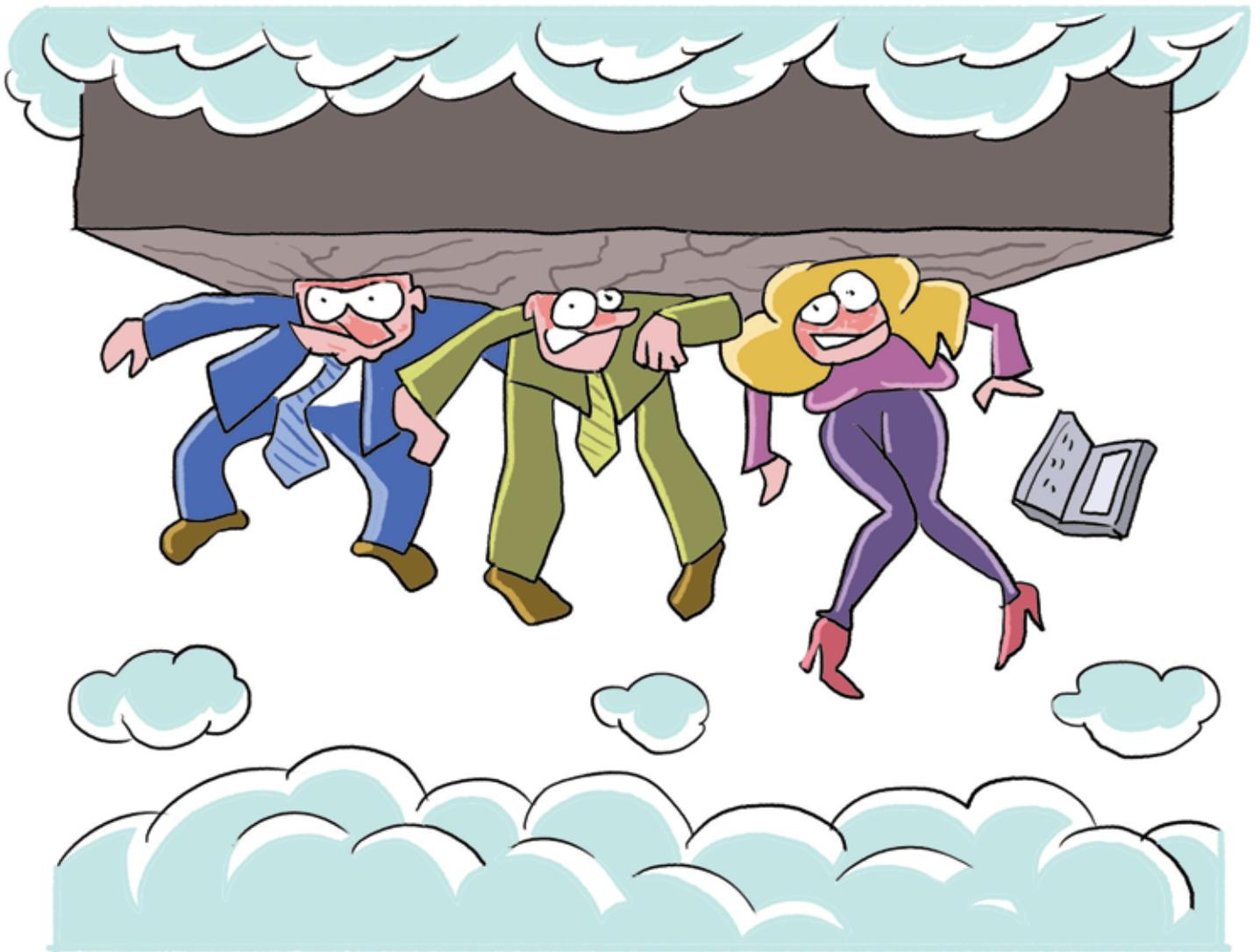
DA PROFILATORE...

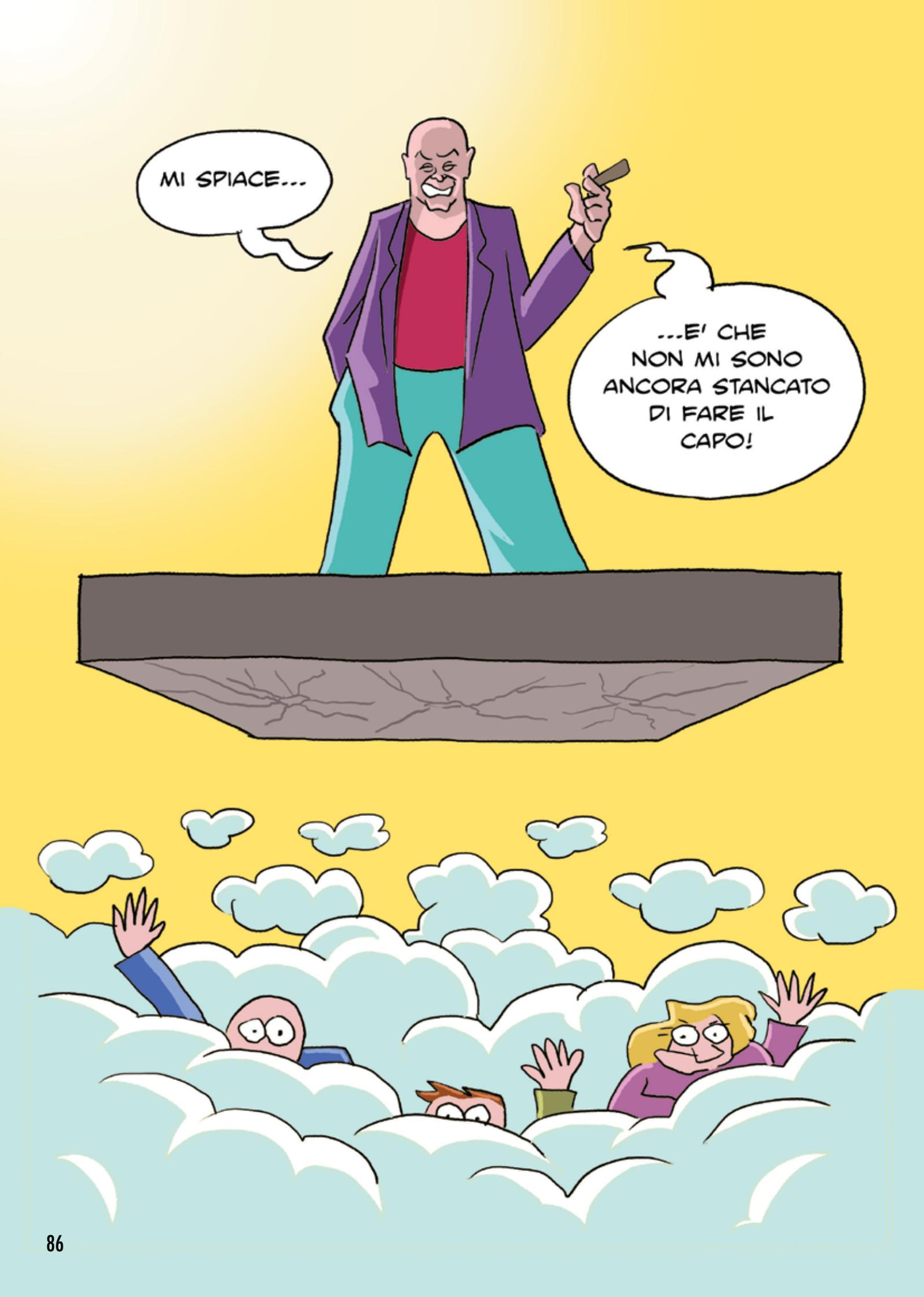


...A VENDITORE!









MI SPIACE...

...E' CHE  
NON MI SONO  
ANCORA STANCATO  
DI FARE IL  
CAPO!



© Copyright - Proprietà letteraria ed artistica riservata,  
riproduzione e traduzione anche parziali vietate  
Cervia, Novembre 2013